

Тема работы: Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ

Дисциплина: Мировая экономика

Содержание

Введение

1. Теоретические аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику
 - 1.1 Сущность и роль иностранных инвестиций в экономике
 - 1.2 Механизмы привлечения иностранных инвестиций
2. Анализ современного состояния и проблем привлечения иностранных инвестиций в Российскую Федерацию
 - 2.1 Инвестиционный климат и динамика иностранных инвестиций в России
 - 2.2 Основные проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику России
3. Возможности разрешения проблем по привлечению иностранных инвестиций в экономику России

Заключение

Список использованных источников

Введение

Фактором экономического роста, а также источником дополнительных капитальных вложений в разработку товаров и услуг нации, которые сопровождаются передачей технологий, новейших методов менеджмента и меняющих динамику и структуру развития экономики страны капитала, ноу-хау, являются иностранные инвестиции. Актуальность данной темы обуславливается следующим: в условиях глобализации и с увеличением масштабов международного перемещения капитала роль инвестиций, являющихся важным фактором экономического развития, возрастает.

Многие десятилетия существует проблема привлечения в российскую экономику иностранных инвестиций и продолжает сохранять свою практическую и научную значимость до настоящего времени. Россия, несмотря на активизацию деятельности в трансформационный период иностранных инвесторов в экономике, проигрывает конкуренцию по объемам привлекаемого зарубежного капитала многим государствам.

С учетом серьезного технологического отставания отечественной экономики по большинству позиций, России необходимо привлекать иностранный капитал, который мог бы принести современные методы управления и новые технологии, а также способствовать развитию отечественных инвестиций. Исходя из опыта многих развивающихся стран известно, что инвестиционный бум в экономике начинается именно с прихода иностранного капитала. В целом ряде стран с освоения технологий, принесенных иностранным капиталом, начиналась разработка собственных позиционных технологий.

Наращение экономической компетенции и роли регионов является прерогативным

направлением развития международного инвестиционного сотрудничества Российской Федерации. В целях повышения конкурентоспособности хозяйственных региональных комплексов и увеличения темпов экономического роста выработка мероприятий по улучшению инвестиционного климата регионов позволяет местным правительствам привлечь иностранный капитал.

Среди экономистов широко рассматривается в последнее время проблема инвестирования, в том числе иностранных инвестиций. Значительный вклад в ее разработку внесли такие экономисты, как А.Г. Аверкин, А.З. Астапович, Л.П. Гончаренко, А.В. Кирин, Е.А. Олейников, В.П. Орешин, А. Кейн, У.Ф. Шарп и другие. Отмеченными авторами произведены исследования для российской экономики эффективности иностранного капитала, изучены проблемы соответствия целей привлечения иностранного капитала и национальной безопасности России, цели и задачи государственной инвестиционной политики.

Анализ практических рекомендаций по стимулированию иностранных инвестиций и их использованию и привлечению показывает, что при этом не учтены некоторые аспекты этой проблемы, или полностью не раскрыты их возможности, а большинство существующих методов стимулирования привлечения иностранных инвестиций малоэффективны или устарели.

Актуальность проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ предопределила выбор темы, обусловила цель и задачи курсовой работы.

Объектом исследования настоящей курсовой работы являются инвестиции, привлеченные из-за рубежа (иностранные). Предметом исследования является затруднение привлечения иностранных инвестиций в Россию.

Цель курсовой работы - изучение теоретических и практических аспектов привлечения инвестиций из-за рубежа в отечественную экономику России, а также выявление основных проблем притягивания иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации и нахождение путей их решения. Поставленная цель обусловила следующие задачи исследования:

- изучение сущности, роли и механизмов привлечения иностранных инвестиций;
- рассмотрение особенностей привлечения, структуры и динамики иностранных инвестиций в Россию;
- выявление основных проблем привлечения иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации и предложение путей их решения;
- сделать выводы по результатам исследования.

В процессе написания настоящей курсовой работы автором использовались следующие методы исследования: абстрактно-логический анализ; анализ литературных источников по теме исследования; сравнительно-сопоставительный метод; методы классификации, обобщения, описания и другие методы научного познания.

Теоретической и информационной базой исследования послужила современная научная и периодическая литература.

Структура курсовой работы отражает логику и содержание исследования: работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников.

1. Теоретические аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику

1.1 Сущность и роль иностранных инвестиций в экономике

Основополагающая роль в определении долгосрочной динамики роста в любой экономической системе стран с рыночной экономикой отводится инвестициям. Качественному обновлению основного капитала и технического базиса экономики способствуют инвестиции. Как регулятор воспроизводства основного капитала, инвестиционный процесс формирует материальную базу инновационного и структурного процессов, дает им исходный импульс.

Назовем инвестициями денежные средства, которые будут вкладываться в производство. Инвестиция - это осознанный отказ от текущего потребления в пользу возможного относительно большего дохода в будущем, который, как ожидается, обеспечит и гораздо большее суммарное (т.е. и текущее, и будущее) потребление.

Иностранные инвестиции - это инвестиции, которые вкладываются в экономику зарубежными инвесторами (иностранными компаниями, банками, бизнесменами) и другими государствами. Иностранные инвестиции - вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории РФ в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в РФ в соответствии с федеральными законами, в т.ч. денег, ценных бумаг, иного имущества, имущественных и неимущественных прав, а также услуг и информации
Кудров В.М. Мировая экономика: учеб. пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2013. - с. 254..

Законотворческое определение понятия иностранных инвестиций имеет существенно большее значение, так как оно очерчивает круг отношений, лиц, которые регулируются подходящими правовыми нормами. Как правило, в разных странах объем этого понятия законодательно вводится в соответствии с проводимой им политикой инвестиций.

Определим иностранные инвестиции, как все виды интеллектуальных и имущественных ценностей, которые вывезены с территории одного государства и вложены на территорию другого, для ведения в последнем на свой риск предпринимательской или иной деятельности с целью получения дохода или иного социального эффекта от объединенного использования сторонами вложенного капитала
Хазанович Э.С. Иностранные инвестиции: учеб. пособие / Э.С. Хазанович. - 2-е изд., стер. - М.: КноРус, 2011. - с. 27..

Классификацию иностранных инвестиций можно провести по различным критериям, самая обобщенная их классификация представлена в таблице (см. Таблицу 1).

Таблица 1

Способы классификации долгосрочных зарубежных (иностранных) инвестиций

Критерии классификации

Типы инвестиций

По отношению к отдельным странам

Иностранные - вложения иностранных капиталов в экономику данной страны.

Зарубежные - вложения капиталов местных экономических субъектов за рубежом

По источникам происхождения и форме собственности

Частные инвестиции - инвестиции частных экономических субъектов (частные предприятия, банки, отдельные граждане) одной страны в экономику другой.

Государственные инвестиции - инвестиции государственных органов или предприятий, т.е. займы и кредиты, которые одно государство или группа государств предоставляют другим государствам. К ним также относятся государственные участия в капитале смешанных предприятий, а также инвестиции государственных предприятий.

По степени контроля над предприятиями и другими экономическими субъектами

Прямые инвестиции, дающие право контроля. Портфельные инвестиции, не дающие права контроля.

По характеру использования

Предпринимательские, вкладываемые в производство с целью получения прибыли.
Ссудные, предоставляемые в форме займов и кредитов с целью получения процентного дохода.

По способу учета

Текущие потоки инвестиций - инвестиции, осуществляемые в течение года.
Накопленные инвестиции(общие) - объем инвестиций за весь период их осуществления, т.е. новые потоки ежегодно приплюсовываются к накопленным объемам инвестиций.

Источник: Составлено по: Цыпин И.С. Мировая экономика: учебник / И.С. Цыпин, В.Р. Веснин. - М.: Проспект, 2012. - 248 с.

Необходимо отметить, что современные инвестиционные потоки и связи настолько отличаются сложностью и многоликостью, что нередко, в частности, между собой тесно переплетаются потоки частных и государственных инвестиций.

Рассмотрим более конкретно понятие портфельных и прямых инвестиций. Основной формой экспорта частного предпринимательского капитала являются прямые инвестиции, которые обеспечивают установление эффективного контроля и дают право непосредственного распоряжения над заграничной компанией.

Международный валютный фонд (МВФ) дает такое определение: прямые инвестиции - это такие инвестиции, которые осуществляются для привлечения в прибылях предприятия, находящегося на иностранной территории, и цель инвестора - право свободного участия в управлении предприятием Спиридонов И.А. Мировая экономика: учеб. пособие / И.А. Спиридонов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2013. - с. 171.. По определению МВФ, иностранные инвестиции являются прямыми в том случае, когда иностранный владелец имеет в собственности не менее 25% уставного капитала акционерного общества. По американскому законодательству - не менее 10%, в странах Европейского Сообщества - 20-25%, а в Австралии, Канаде и Новой Зеландии - 50% Навой А. Прямые инвестиции: не прямой путь в экономику / А.

Навой // Вопросы экономики. - 2012. - № 11. - с. 64..

К прямым инвестициям, согласно российскому Закону «Об иностранных инвестициях» относятся:

- приобретение иностранным инвестором не менее 10% доли в уставном капитале коммерческой организации, созданной или вновь создаваемой на территории РФ;
 - вложение капитала в основные фонды филиала иностранного юридического лица;
 - осуществление на территории РФ иностранным инвестором как арендодателем финансовой аренды (лизинга) оборудования таможенной стоимостью не менее 1 млн. руб.;
 - реинвестирование прибылей, полученных на территории РФ
- Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». - Последнее обновление 01.12.2013..

Прямые инвестиции делятся на две группы:

- Трансконтинентальные капитальные вложения - обуславливаются возможными лучшими условиями рынка, т.е. если существует возможность поставлять товары непосредственно на рынок данной страны (континента) с нового производственного комплекса. Небольшую роль здесь играют издержки, главным является нахождение на рынке. Меньшим фактором влияния на размещение производства на данном континенте является разница в издержках производства по сравнению с материнской компанией. Издержки производства являются решающим для определения страны данного континента, в которой необходимо создать новые производственные мощности.
- Транснациональные прямые вложения. Чаще в соседних странах. Целью транснациональных прямых вложений является минимизация издержек по сравнению с материнской компанией.

Характерными для прямых инвестиций чертами являются:

- как правило, инвесторы при прямых зарубежных инвестициях лишаются возможности быстро осуществить уход с рынка;
- большая сумма и большая степень риска, чем при портфельных инвестициях;
- срок капиталовложений более высокий, для стран-импортеров иностранного капитала они более предпочтительны.

В принимающие страны прямые зарубежные инвестиции направляются двумя путями:

- скупка или поглощение уже существующих компаний;
- организация новых предприятий.

Для принимающих стран определяющая роль прямых инвестиций заключается в следующем: вместе с прямыми инвестициями в эту страну поступают не только капиталы (как в материальной, так и нематериальной форме), но также опыт, новые технологии, передовые методы организации производства, управления и труда. Портфельные инвестиции представляют собой вложения иностранных инвесторов в приобретение акций или паев в уставном капитале компаний, которые не дают права

влиять на коммерческую деятельность организации и контролировать управление; а также в другие ценные бумаги принимающих государств - облигации, государственные долговые обязательства и т.д. Портфельные инвестиции ограничивают привилегия вкладчика получением доли прибыли (процентов, дивидендов), не обеспечивая контроля за зарубежными компаниями.

Очень часто, обладая портфельными инвестициями, международные корпорации фактически контролируют заграничные предприятия из-за двух нижеприведенных причин:

- значительная среди инвесторов распыленность акций;
 - в связи с наличием дополнительных договорных обязательств, которые сдерживают оперативную независимость зарубежной фирмы (здесь имеются в виду лицензии, соглашения, контракты на маркетинговые услуги и техническое обслуживание) Нарышкин С.Е. Иностранные инвестиции в современной системе мирохозяйственных связей / С.Е. Нарышкин // Вестник СГЭУ. - 2013. - № 7. - с. 152..
- За последние десять лет усиление роли портфельных инвестиций связано с допустимостью проведения спекулятивных операций, наращиванию масштабов которых помогал целый ряд факторов: интернационализация деятельности фондовых бирж, снятие сдерживания на впускание зарубежных компаний на многих крупнейших фондовых биржах, развитие межнациональных операций банков с ценными бумагами пенсионных фондов и многих других сберегательных учреждений.

В международной (МВФ, Всемирного банка и т.д.) и национальной статистике присутствует категория других инвестиций, включающая:

- торговые кредиты (заблаговременная оплата экспорта или импорта и оказание кредитов для оплаты экспорта и импорта);
- различные кредиты, исключая торговые, которые получены от инвесторов;
- кредиты, которые получены от международных организаций - Международного валютного фонда, Всемирного банка, ЕБРР, МБРР;
- банковские вклады - валютные счета иностранных инвесторов, к примеру, в российских банках;
- двухсторонние инвестиционные кредиты Хасбулатов Р.И. Мировая экономика: учебник / Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2013. - с. 389..

Для стран с переходной экономикой и для развивающихся государств данная форма инвестиций имеет большое значение.

Существуют следующие главные способы реализации иностранных инвестиций:

- разработка собственных коммерческих организаций или подразделений, которые целиком принадлежат иностранным инвесторам;
- долевое участие в капитале совместных предприятий;
- покупка или поглощение иностранных предприятий;
- покупка ценных бумаг (облигаций, акций и др.);
- предоставление кредитов и займов;
- получение различных имущественных прав, в том числе прав на пользование землей, другими природными ресурсами;

реализация операций по финансовому лизингу;
реинвестиция прибыли;
передача прав на использование новой технологии и др.

Значительную роль в росте экономики стран, в том числе и России, играют иностранные инвестиции. Объективной потребностью является притягивание иностранных инвестиций.

Обусловлены они: развитием международных связей; интегрированием национальной экономики в мировое хозяйство; международным разделением труда. Иностранные инвестиции содействуют:

- убыстрению технического и экономического прогресса;
- укоренению новых форм управления;
- развитие и совершенствованию производственного аппарата;
- оживлению конкуренции;
- подъему малого и среднего бизнеса;
- подготовке кадров, отвечающих требованиям рыночной экономики;
- развитию экспортного ресурса страны;
- замене импортозамещающего производства;
- созданию новых рабочих мест, увеличению уровня занятости, сбросу социальной напряженности;
- повышению конкурентоспособности отечественного производства;
- решению проблем преобразования экономики Юзвович Л.И. Экономическая природа и роль инвестиций в национальной экономической системе // Финансы и кредит, 2011. - № 9. - с. 50..

Следовательно, под иностранными инвестициями подразумеваются инвестиции, которые вкладываются в экономику иностранными инвесторами (иностранными компаниями, банками, бизнесменами) и прочими государствами.

Имеется большое разнообразие форм зарубежных инвестиций. До того, как предпочесть ту или иную форму капиталовложения, зарубежные инвесторы должны убедиться в том, что в стране-реципиенте имеется положительный инвестиционный климат, который определяется уровнем экономической и политической стабильности, инвестиционной политикой, стабильностью валюты и другими моментами. Развивающиеся страны вызывают наивысший интерес. В связи с тем, что экономика большей части развивающихся стран находится в положении экстраполирующегося быстрого роста, а большинство рынков, к примеру, фондовых, не являются высокоразвитыми, то инвестиции будут иметь высокую прибыльность. Глубинный экономический смысл привлечения иностранного капитала заключен в том, что вместе с зарубежным капиталом в отечественную экономику включаются свежие технологии, а также формы организации бизнеса и производства, и именно они гарантируют принципиально другой, наиболее значимый экономический эффект в сравнении с потенциалами отечественного предпринимательства. Это является немаловажным, главным фактом, служащим основой при утверждении вывода, стоит ли открывать национальные границы для валового поступления иностранных капиталов.

1.2 Механизмы привлечения иностранных инвестиций

Инвестиции, вкладываемые путем обратного поглощения, являются основными механизмами привлечения портфельных и прямых зарубежных вложений в отечественную экономику; путем создания коалиционных предприятий, а также свободных экономических зон. Каждый из механизмов рассмотрим в отдельности. Обратное поглощение. Солидные отечественные компании издавна оценили достоинства выхода на зарубежные рынки путём обратного поглощения уже существующих иностранных, открыто торгуемых, компаний-оболочек для привлечения портфельных инвестиций. Для внедрения программы обратного поглощения выбирается указанная зарубежная компания-оболочка, в своё время осуществившая выход на биржу, но в дальнейшем, вследствие неблагоприятной конъюнктуры, окончившая свою основную деятельность. Эта компания-оболочка в счет покрытия обязательств сбывает свои активы, а также приостанавливает свою коммерческую деятельность. Не стеснённая ни задолженностями, ни судопроизводствами, одновременно компания-оболочка не теряет занятого места на электронной бирже и несколько месяцев может даже пребывать в таком «спящем» состоянии. Акции этой компании, как и прежде, зарегистрированы, имеют формальные котировки (так как оборота и активов у неё уже нет, то близки к нулю,) и теоретически могут продаваться и покупаться. Покупка корпорации, подобной данной, даёт свежее испеченным владельцам предприятия недорогой, а также быстрый выход на зарубежный фондовый рынок Чеботарев Н.Ф. *Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / Н.Ф. Чеботарев. - М.: Дашков и К°, 2013. - с. 216..*

Приобретенная российскими собственниками компания-оболочка обретает российское предприятие, но в обмен на 90-95% своих акций. Таким образом, в реальности собственники выводимого на биржу предприятия предоставляют контролирование над ним иностранной публичной компании, которая на 90-95% им же и принадлежит. Другие 2-5% бывшей компании-оболочки при этом отходит её исходным зарубежным держателям акций, которые и держат мобильность акций компании на первоначальных этапах торговли, оставшиеся же 3-7% передают фирме или корпорации, осуществившую программу обратного поглощения, она же будет осуществлять контроль за последующим движением вперед предприятия на иностранном фондовом рынке.

Таким образом, российское предприятие превратилось в холдинговую структуру с головной иностранно, публично торгуемой компанией, контроль за которой осуществляют владельцы предприятия, и производственным филиалом (собственно предприятием), осуществляющим свою деятельность в России. Финансовая отчётность у этой структуры объединяется, вследствие чего головная фирма (бывшая компания-оболочка) указывает в своих финансовых отчётах обороты, активы, прибыль и другие данные своего российского филиала и из пустой фирмы преобразуется в полностью функционирующую компанию. Сопоразмерно акции этой компании заполняются экономическим содержанием и приобретают стоимость, часто намного большую, чем это предприятие было бы оценено на фондовом

российском рынке.

Достоинства привлечения иностранных инвестиций методам обратного поглощения:

- Усиление капитализации компании. Капитализация компании, которая, возможно, достигнет на межнациональных рынках ценных бумаг, в 3-5 раз превышает ценность компании, которую, вероятно, можно достигнуть в России. Помимо роста капитализации за счет операционных показателей компании, дополнительным фактором повышения ее стоимости также явится вероятность быстрого и результативного вовлечения западного акционерного, а также недорогого кратковременного и долговременного кредитного финансирования.

- Получение доступа к зарубежным инвестициям. Выход компании на иностранный фондовый рынок позволит создать продуктивный и малозатратный механизм вовлечения долгосрочного финансирования для воплощения масштабных инвестиционных проектов.

- Повышение ликвидности. После того, как фирма, осуществившая программу обратного поглощения, распространит информацию о компании, а также простимулирует инвестиционный интерес и покупательский спрос на её акции, акционеры этой компании извлекут достижимость быстрой и беспрепятственной реализации на рынке различных пакетов акций, даже включающих относительно малые пакеты.

- Экономическая безопасность. Бренд иностранной публичной корпорации переводит отечественные активы, операции и вопросы обеспечения экономической устойчивости компании в межнациональную плоскость. Необоснованные притязания к компании будут затрудняться прецедентом существования у неё распыленных зарубежных акционеров, которые при этом не будут влиять на управление компанией и вмешиваться в вопросы корпоративного контроля Нешитой А.С. Инвестиции. - 8-е изд. - М.: Дашков и К°, 2012. - с. 134..

Совместное предприятие. Совместная работа с зарубежными вкладчиками - это разновидность предпринимательской деятельности, основанная на объединении имущества участников, которое действует в рамках единого хозяйственного комплекса на основе приобретенных договоренностей и проводящих совместную финансово-хозяйственную политику, преследующую цель осуществления инвестиционных проектов, которые направлены на возрастание конкурентоспособности и развитие рынков сбыта услуг и товаров, возрастания плодотворности производства, получения прибыли Цыпин И.С. Мировая экономика: учебник / И.С. Цыпин, В.Р. Веснин. - М.: Проспект, 2012 - с. 178.. Функционирующим лицом всегда признается индивидуум (доверитель управления и доверительный управляющий), в некоторых случаях - организация (предприятия с зарубежными инвестициями). По своему положению, совместные предприятия могут быть: в виде инкорпорированных предприятий без образования юридического лица; а также могут быть в виде корпорированных предприятий с образованием юридического лица.

Возникновение совместных предприятий способствует развитию производительных

сил, дальнейшему возрастанию концентрации и специализации производства. Совместные предприятия обеспечивают объективные возможности для результативного решения вопросов технологии, экономики, организации производства, торговли, научных исследований, содействуют концентрации капитальных вложений, трудовых, материальных ресурсов, более целесообразному их размещению, позволяют эффективнее использовать экспериментальную базу, научный потенциал при проведении общих совокупных исследований, обмене научно-техническим опытом. В рамках совместной деятельности с максимальным успехом применяются разные элементы воздействия экономического механизма международной интеграции. На практике на этом месте внедряется совместное прогнозирование. Цены на продукцию таких организаций построены на базе издержек производства и включают в себя взаимосогласованную прибыль. На них используются нормы хозрасчета. Сотрудничающие стороны не делят барьер коммерческой тайны, в связи с этим стороны быстро решают научно-технические и производственно-экономические задачи, влияя в общих интересах на весь ход процесса воспроизводства.

По своей форме и структуре совместная деятельность многообразна, тем не менее, в ней можно вычлнить три основных тренда: совокупно контролируемые партнерами хозяйственные операции; совокупно контролируемые партнерами активы; совокупно проверяемые хозяйствующие объекты Хазанович Э.С. Иностраные инвестиции: учеб. пособие / Э.С. Хазанович. - 2-е изд., стер. - М.: КноРус, 2011. - с. 107.. Свободные экономические зоны (СЭЗ). Свободная экономическая зона - доля территории страны, на части этой территории устанавливается привилегированный, по сравнению с общим, льготный, режим хозяйственной деятельности для зарубежных вкладчиков и предприятий с зарубежными инвестициями (льготы налогового, таможенного, визового, трудового, арендного режима и т.д.). Эти зоны определены органами исполнительной или законодательной власти государства. Зарубежным вкладчикам, а также предприятиям с иностранным капиталом, исполняющим хозяйственную деятельность в свободных экономических зонах, кроме гарантий и прав, которые предусмотрены действующим законодательством, также могут быть предоставлены дополнительные льготы:

- облегченный порядок регистрации предприятий с зарубежными инвестициями; предприятия с размером зарубежных вложений до 75 млн. руб. должны быть зарегистрированы в аккредитованных на это органах непосредственно в свободной экономической зоне;
- льготный, привилегированный налоговый режим; зарубежные вкладчики и предприятия с зарубежными вложениями будут облагаться налогами по сниженным ставкам, в том числе и налогом на переводимую за рубеж прибыль. При этом ставки налогов не могут составлять меньше 50% действующих на территории РФ налоговых ставок для зарубежных инвесторов и предприятий с иностранными вложениями;
- сниженные ставки платы за пользование землей и другими природными ресурсами, а также передача прав на долгосрочную аренду сроком до 70 лет с правом субаренды;
- особый таможенный режим, который включает сниженные таможенные пошлины

на вывоз и ввоз товара, упрощение порядка пересечения границы; упрощение порядка въезда иностранных граждан, в т.ч. и безвизовый Ивасенко А.Г.

Иностранные инвестиции: учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. - М.: КноРус, 2010. - с. 95..

В зависимости от привилегированных, льготных экономических условий различают следующие виды СЭЗ:

- Зоны свободной торговли.
- Свободные комплексные зоны.
- Свободные научно-технические зоны.
- Свободные таможенные зоны.
- Торгово-складские зоны.
- Экспортно-производственные зоны.

Во всем своем разнообразии свободные экономические зоны могут удовлетворять интерпелляции даже самых требовательных инвесторов. Предоставляя разнообразные возможности, они могут привлечь зарубежный капитал именно в ту сферу, которая, по мнению руководства страны, особенно нуждается в этом.

Главнейшим стимулом для развития СЭЗ является и система разнообразных льгот инвесторам, которые с пристальным интересом изучат предоставленные им условия льгот, перед тем, как вложить капитал. Все государства или те или иные ее регионы при создании свободной экономической зоны определяют свои наборы льгот.

Следовательно, механизмом привлечения портфельных и прямых зарубежных инвестиций в экономику РФ будут являться инвестиции, которые вкладываются путем обратного поглощения; путем создания совместных предприятий; и свободных экономических зон.

Обратное поглощение - это такой процесс получения официального статуса для компаний, у которых нет потребности получать инвестиции незамедлительно, но в то же время у них есть возможность стремительного роста, как по своим размерам, так и по масштабу бизнеса для обеспечения своей дальнейшей деятельности в форме публичной компании.

Совместная деятельность с зарубежными вкладчиками основана на том, что капитал партнеров представляется той суммой, которая положена владельцу после оплаты их обязательств, то есть базируется на ценности чистых активов, как и другое любое предприятие. То, что совместная деятельность, которая организуется в согласии с договором, имеет временные форматы, не значит, что активы баланса будут отражаться по рыночной оценке, так как они не предназначены для продажи.

Помимо этого, имущество, которое передано в доверительное управление, останется в собственности партнеров, лишь преобразуясь в долгосрочные финансовые вложения (инвестиции в общую деятельность).

Свободная экономическая зона - это такая часть территории государства, на которой установлен прерогативный, по сравнению с общим, режим хозяйственной деятельности для зарубежных вкладчиков и предприятий с зарубежными вложениями. Развитие и создание свободных экономических зон является одним из первенствующих направленностью государственной инвестиционной политики.

иностранный инвестиции экономический рост

2. Анализ современного состояния и проблем привлечения иностранных инвестиций в Российскую Федерацию

2.1 Инвестиционный климат и динамика иностранных инвестиций в России

Про инвестиционный климат в Российской Федерации значительно много рассуждается как внутри нашей страны, так и за пределами России.

Произведя оценку инвестиционного климата России в целом по межнациональным эталонам, пользуясь такими критериями, как социальная и политическая стабильность, динамику роста экономического, степень либерализации внешнеэкономической сферы, присутствие зрелой промышленной инфраструктуры, системы телекоммуникаций, банковской системы, наличие рынка относительно недорогой высокоуровневой рабочей силы и другими критериями, можно утверждать, что фактически по всем этим нормам Россия уступает большей части стран экономического мирового пространства.

По данным исследования Всемирного банка, нынешнее состояние инвестиционного климата в России оценено как не вполне удовлетворительное. Недостаточно хороша ситуация для ведения бизнеса в России. По легкости осуществления

предпринимательской деятельности страна занимает 120 место, уступая Вьетнаму, Гане, Замбии, Пакистану, Таиланду и др. Бутенко Я.А. Совершенствование инвестиционной стратегии как фактор повышения конкурентоспособности страны / Я.А. Бутенки // Маркетинг в России и за рубежом: журнал. - 2013. - № 2. - с. 112.

Чистый отток капитала из страны в 2012 г. составил 34,6 млрд. долл. Там же. Этот показатель указывает, в частности, на численность инвестиций за рубеж, которые совершены российскими компаниями.

Отрицательно на состояние инвестиционного климата в России влияют такие факторы, как:

- правовая нестабильность, так как она сопровождается постоянным принятием новых законодательных актов;
- малоэффективное земельное законодательство;
- большой уровень инфляции, малоустойчивость обменного курса рубля;
- невысокий уровень развития рыночной инфраструктуры;
- ослабленность транспортной и производственной инфраструктуры;
- непрогнозируемость таможенного режима;
- недостаточное информационное обеспечение зарубежных инвесторов о возможных масштабах, региональных и отраслевых направлениях инвестирования;
- мощная бюрократизация страны, преступность, коррупция и др.

Несмотря на все эти отрицательные стороны, в последний период времени наблюдается приток в страну зарубежных инвестиций. Конечно же, обстановка во многих сферах жизни совершенствуется. В последнее время у иностранных вкладчиков возобновляется заинтересованность к России.

Фактически неизменным осталось участие нашей страны в мировых ПИИ в период экономической стабилизации после 2000г., в среднем не превышая 4-4,5 млрд. долл. США в год, это составит 0,4 - 0,5% доли глобальных потоков (сравним: доля Китая

составит почти 10% и продолжает расти). Тем не менее, по сравнению с прошлыми годами в 2007-2009 гг. наблюдается тенденции к заметному возрастанию объема иностранных вложений.

В течение 2007г. объём прямых иностранных вложений в экономику страны возрос на 17,2% на фоне возрастания общих инвестиций на 32,1%, а доля прямых зарубежных инвестиций уменьшилась с 75% до 65,6% поступления иностранного капитала Богов Х.М. Иностранные инвестиции в России: современное состояние и перспективы // Финансы и кредит, 2010. - № 6. - с. 13..

За 2007г. из 108 стран влились инвестиции в экономику России. Главнейшие страны - инвесторы, которые неизменно вливают крупные инвестиции - Великобритания, Германия, Кипр, Нидерланды, США, Франция, Швейцария. Совокупный размер инвестиций из вышеперечисленных стран составил 7,9 млрд. долл., что составляет 71,8% от общего объема инвестиций, которые поступили в 2007г. Там же..

Экономический упадок вызвал снижение объема прямых иностранных вложений во всей мировой общественности в 2008г., не стала и Россия исключением.

По результатам 2008г. в сравнении с 2007г. объем иностранных инвестиций в экономику России снизился на 14,8% , что составило 103,4 млрд. долл. Кравец П.О. Инвестиционный климат России в условиях глобального финансового кризиса и ключевые задачи его улучшения // Аудит и финансовый анализ, 2010. - № 5. - с. 29. Уменьшение динамики притока иностранных вложений в основной капитал продолжалось на протяжении всего 2008г. и сохранялось в течение 2009г.

За 2009г. в целом зарубежные инвестиции оценивались в 81,3 млрд. долл., это на 21% слабее, чем в 2008г.

В 2009г. наиважнейшими странами - инвесторами являются Германия, Кипр, Китай, Люксембург, Нидерланды, Соединенное Королевство (Великобритания), США, Франция. На их долю доводилось 77,0% общего объема накопленных иностранных инвестиций, а также 75,5% общего объема накопленных прямых иностранных вложений.

Общий размер накопленных иностранных инвестиций в экономике России в конце 2010г. составил 300,1 млрд. долл., это в процентном соотношении на 11,9% превысило, чем на конец предшествующего периода (за 2009г. приращение составило 1,4%). Максимальный удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, основанные на возвратной основе - 58,3% (в конце 2009г. - 55,5%), доля прямых инвестиций составила 38,7% (40,7%), портфельных инвестиций - 3,0% (3,8%) Придачук М.П. Влияние мирового финансового кризиса на экономику Российской Федерации // Финансы и кредит, 2011. - № 6. - с. 3..

В конце 2010г. максимальная часть накапливаемых зарубежных инвестиций в общем их объеме приходилась на розничную и оптовую торговлю; а также на ремонтирование автотранспортных средств, бытовых изделий, мотоциклов и предметов индивидуального использования (17,5%), промысел полезных ископаемых (16,7%), деятельность по операциям с недвижимостью, по аренде и оказанию услуг (10,5%), металлургическое производство, а также производство

законченных металлических изделий (11,8%); минимальная доля приходится на полиграфическую и издательскую деятельность, размножение записанных носителей информации (0,1%), швейное и текстильное производство (0,1%), предоставление социальных услуг и здравоохранение (0,06%), рыбоводство и рыболовство (0,04%), производство обуви, производство изделий из кожи, а также производство кожи (0,01%), на образование (0,001%).

На конец 2010г. максимальная доля накопленных иностранных вложений среди российских субъектов приходилась на: Липецкую область (7,2%), Москву (42,6%), Московскую область (6,6%), Санкт-Петербург (5,3%), Сахалинскую область (11,1%); минимальная доля - на Еврейскую автономную область (0,01%), Кабардино-Балкарскую Республику (0,003%), Карачаево-Черкесскую Республику (0,0%), Магаданскую область (0,004%), Республику Алтай (0,002%), Республику Бурятия (0,005%), Республику Калмыкия (0,002%), Чукотский автономный округ (0,02%) Добровольский В. Точки роста и инвестиционный потенциал российской экономики в 2010 году // Рынок ценных бумаг, 2011. - № 2. - с. 22..

Размер скопленных прямых иностранных инвестиций в российской экономике в конце 2010г. составлял порядка 116,2 млрд. долл. (за год прирост на 6,6%, или, в денежном выражении, 7,2 млрд.долл.). Максимальный объем накопленных прямых инвестиций приходится на Кипр - 44,7 млрд. долл. (за год прирост на 33,4%, или, в денежном выражении, на 11,2 млрд. долл.) и Нидерланды - 22,4 млрд. долл. (в течение года снижение на 22,9%, или, в денежном выражении, на 6,7 млрд. долл.) Там же..

Притекавших ранее в Россию из-за границы размер загашенных инвестиций, составлял в 2010г. 120,8 млрд. долл., что на 57,6% больше, чем в 2009г.

Накопленный иностранный капитал в российской экономике по ситуации на конец 2011г. составлял 347,2 млрд.долл. США, это на 15,7% превыше по состоянию на предыдущий год. Максимальный удельный вес в накопленном иностранном капитале доводился на прочие инвестиции, которые осуществлялись на возвратной основе - 57,1% (в конце 2010г. - 58,3%), доля прямых инвестиций составляла 40,1% (38,7%), а портфельные инвестиции - 2,8% (3,0%) (см. Рисунок 1).

Рисунок 1 - Структура иностранного капитала, поступившего в Россию в 2010-2011 гг., %

В экономику России в течение 2011г. притекло 190,6 млрд.долл. иностранных вливаний, это на 66,1% больше, чем в течение 2010г.; а общий размер погашенных инвестиций, которые поступили раньше в Россию из-за границы, составлял в 2011г. 165,2 млрд.долл., что на 36,7% больше, чем в течение 2010г. Нарышкин С.Е.

Иностранные инвестиции в современной системе мирохозяйственных связей / С.Е. Нарышкин // Вестник СГЭУ. - 2013. - № 7. - с. 157.

Главными видами экономической деятельности по объему вложений за 2011г. стали следующие: добыча полезных ископаемых (16,3% от общего объема производства), обрабатывающие производства (31,7% от общего объема), сделки с недвижимостью, предоставление и аренда услуг (11% от общего объема), торговля (17,1% от общего объема), финансовая деятельность и страхование (17,4%).

В экономику России в течение 2012 г. прямые инвестиции поступили в размере 13 млрд. долл., это на 4,6% больше, чем за аналогичной промежуток времени в 2011г. В свою очередь, приумножился почти в 3 раза объем портфельных инвестиций, что составляет 1,5 млрд. долл. по сравнению с таким же временным промежутком в 2011г. Оставшиеся инвестиции в экономику России уменьшились на 101 млрд.долл., что составило 17,2%. Уменьшился на 17,2% объем погашенных инвестиций, ранее поступившие в Россию из-за рубежа, в сравнении с аналогичным периодом предыдущего года. Этот норматив составлял 99,7 млрд. долл.

Накопленный зарубежный капитал в российской экономике по состоянию на конец 2012г. составлял 362,4 млрд.долл. Это на 4,4% больше в сравнении с 2011г.

Максимальный удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, которые осуществлялись на возвратной основе - 60,1%, доля прямых вложений составила 37,5%, портфельных инвестиций- 2,4% Об иностранных инвестициях в 2012 году // Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d01/41inv27.htm.

Накопленный иностранный капитал в российской экономике в конце сентября 2013г. составлял 379,3 млрд. долл., это на 7,3% превысило по сравнению с аналогичным промежуток времени предшествующего года. Наивысший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, которые осуществлялись на возвратной основе - 66,3%, доля прямых вложений составила 32,3%, портфельных инвестиций- 1,4% Об иностранных инвестициях в январе-сентябре 2013 год// Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d02/245inv22.htm.

За период с января по сентябрь 2013г. в российскую экономику влилось 132,4 млрд. долл. иностранных инвестиций, это на 15,7% больше, чем за аналогичный период предшествующего года.

Объем загашенных инвестиций, ранее влившихся в экономику России из-за рубежа, составляет 90,5 млрд. долл., что на 9,2% меньше, чем в январе-сентябре 2012 г.

Динамика объема иностранных вливаний, прибывших в отечественную экономику в 2007-2012 гг. представлена на Рисунке 2.

Рисунок 2 - Динамика поступления иностранных инвестиций в Россию, млн. долл.

Невзирая на то, что совокупный объем иностранных вложений в Россию за промежуток времени с 2007 по 2012 гг. приумножился, многие экономисты России наблюдают ухудшение инвестиционного климата в нашей стране, а состояние российского бюджета напоминает то положение в стране, которое сложилось в 1990-х гг.

На текущий момент бюджет Российской Федерации почти полностью подвластно ценам на нефть. Чем больше цены на нефть, тем стабильнее положение дел для отечества. В случае, когда произойдет снижение цен, нужно будет или повышать налоги, или сокращать бюджеты на социальные надобности. А многие российские реформы на данный момент не только не исправляют положение, более того,

ухудшают её. Если не совершать надежные, продуманные меры, то инвестиционный климат так и останется на низшей ступени, что скажется на всех отраслях в будущем. Следовательно, на основе осуществленного анализа можно заключить, что в Российской Федерации в течение 2007-2012 гг. идет возрастание притока иностранных инвестиций, за исключением кризисного 2009 г.

Основная часть иностранных вливаний в Россию - «прочие» (это торговые и прочие кредиты). Данные инвестиции все больше подчиняют многие российские организации и предприятия, деятельность которых зачастую сводилась не к развитию, не к получению прибыли и уплаты процентов от нее в бюджет, а к уплате процентов по кредитам и заимствованию новых долговых обязательств, причем опять зарубежных (процентные ставки по кредитам внутри России значительно больше зарубежных ставок).

Поступление прямых иностранных инвестиций в Российскую Федерацию уменьшается значительно. В России наблюдается слабость поступления прямых инвестиций из-за рубежа. Прежде всего, это, связано с вступлением России в ВТО, что привело к повышению объемов импорта на территорию России.

Значительная доля прямых иностранных вложений за 2007-2012 гг. в России направлялась в отрасли, которые связаны с первичной переработкой и добычей полезных природных ископаемых. Также значительна доля инвестиций в торговлю, в операции с недвижимостью и в финансовую деятельность.

Прирост иностранных вливаний в финансовый сектор сократил долю остальных видов отраслей экономики. Можно принять, что прирост в финансовый сектор происходит в основном за счет первоочередного привлечения спекулятивных капиталов. Привлечение спекулятивного капитала не может свидетельствовать о здоровом состоянии экономики, в связи с этим органам государственной власти следует принимать меры по сокращению потока краткосрочных капиталов и поместить их в разряд долгосрочных.

Расположение зарубежных инвестиций по регионам России очень неравномерно. В течение 2010 г. На конец 2010 г. максимальная доля накопленных иностранных вложений среди российских субъектов приходилась на: Липецкую область (7,2%), Москву (42,6%), Московскую область (6,6%), Санкт-Петербург (5,3%), Сахалинскую область (11,1%); минимальная доля - на Еврейскую автономную область (0,01%), Кабардино-Балкарскую Республику (0,003%), Карачаево-Черкесскую Республику (0,0%), Магаданскую область (0,004%), Республику Алтай (0,002%), Республику Бурятия (0,005%), Республику Калмыкия (0,002%), Чукотский автономный округ (0,02%). Несколько субъектов в течение последнего десятилетия привлекли 0,0%. Например, Карачаево-Черкесская Республика, Брянская, Тамбовская, Пензенская области, Республика Калмыкия и др.

2.2 Основные проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику России
В сегодняшнее время происходит увеличение притока иностранных инвестиций в Российскую Федерацию. Но в абсолютном цифровом выражении зарубежное инвестирование остается очень маленьким и явно не удовлетворяющим потребности экономики России. Как и прежде, вывоз капитала превышает его ввоз

во много раз. Это объясняется неблагоприятным инвестиционным климатом в России в целом и в особенности по отношению к иностранным вливаниям.

К основным факторам, которые сдерживают активность инвестиций в настоящее время, можно отнести:

- высокую зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры хозяйства нации, а также платежного баланса и государственных финансов при действующей структуре ВВП;

- чрезмерные административные преграды для предпринимателей;

- довольно скудная правовая защита иностранных и отечественных инвесторов, посредственная правоприменительная практика;

- достаточно большая цена коммерческого кредитования, вопреки заметному снижению ставок на финансовом рынке;

- недостаток результативных механизмов трансформации сбережений населения в инвестиции; недостаточный уровень развития фондового рынка.

Внутренняя нестабильность является первой и важнейшей причиной. Зарубежных инвесторов отпугивает сегодня коррумпированность и дезорганизованность государственного механизма, который превратился в сочетание групп и отдельных лиц, которые преследуют свои, корыстные цели. Помимо этого, наличествует местный произвол в обложении налогами, чиновнический диктат бюрократов в экономике, затрудненность и длительность процедур согласования при принятии ценных заключений или воплощения каких-либо коммерческих проектов.

Проявляется малоустойчивость в частых изменениях в законодательных, других подзаконных актах, которые регулируют инвестиционную деятельность в стране. Не существует меткой и унифицированной нормативной базы, отработанных контрактных процедур.

Не менее значимым затруднением является криминализация экономики и общества.

Проявляется это, прежде всего, в кредитно-финансовой сфере, а также при осуществлении крупнейших инвестиционных проектов и государственных программ, во внедрении в ключевые экономические отрасли криминальных структур. В течение последних лет Россия потеряла большое число реальных зарубежных инвесторов, которые хотели бы инвестировать средства в отечественные предприятия, но были вынуждены ответить отказом на это.

Основанием для отказа стали: большие издержки и, следовательно, неконкурентоспособность отечественного производства; замысловатые способы оформления и регистрации вливаний в отечественные предприятия; неподготовленность руководителей отечественных предприятий к конкретным действиям и к сотрудничеству с зарубежными вкладчиками, низкий уровень менеджмента Богов Х.М. Иностранные инвестиции в России: современное состояние и перспективы // Финансы и кредит, 2010. - № 6. - с. 13..

Регулирование таможенного режима стало крайне острой проблемой в России. На сегодняшний момент ряд зарубежных компаний, которые реализуют импортозамещающие проекты, сталкиваются с ситуацией, где действующие ставки таможенных пошлин на сырье, комплектующие и готовую продукцию делают

нецелесообразным производство в Российской Федерации.

Особенно значимой составляющей инвестиционного климата является правовая база, которая на текущий момент не является достаточно стабильной и противоречивой, запутанной, также осложнено тем, что нет сбалансированности между процедурой применения законов на местном и федеральном уровнях.

В конечном итоге, риски вложения зарубежных инвестиций в Российскую Федерацию, как и прежде, большие, поэтому для их компенсации необходимо предложение более высоких ставок доходности. К жалости, отечественных предприятий, удовлетворяющим таким условиям, немного. Кроме того, положение осложнено в целом отсталостью отечественного фондового рынка, и это тоже затрудняет приток портфельных инвестиций. Из этого места выведем, что значительного притока портфельного капитала в российскую экономику в ближайшем будущем не стоит ждать. Для того, чтобы решить эти проблемы, в настоящее время энергично работает региональная, а также федеральная власти. Федеральным законом «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» предусмотрена возможность оказания льгот по крупным вложениям и первоочередным проектам. Вопреки всему, получить льготы практически невозможно. Это связано с отсутствием подзаконных актов.

В связи с этим к числу первоочередных мер в этом направлении нужно отнести упрочнение в отдельных отраслях законодательной базы деятельности иностранных инвесторов. Круг первоочередных отраслей требует тщательного обоснования. Безусловно, к ним нужно отнести отрасли инновационной сферы, но в российской действительности не нужно забывать и сферу социальную.

Отраслевые проблемы вовлечения зарубежных инвестиций тесно сочетаются с не менее острыми региональными проблемами. Возможности экономической регионализации в России и ресурсы до сих пор не задействованы должным образом: именно неполноценный учет региональных факторов и условий стал одной из основных причин низкой плодотворности, а иногда и пробуксовки рыночных реформ и вытекающей из этого низкой конкурентоспособности экономики.

Как и в отраслевом, в территориальном распределении иностранного капитала, интересы инвесторов играют большую роль. Вкладывая капитал с целью быстрого извлечения наиболее возможной прибыли и направляя его туда, где, по их мнению, существуют превосходнейшие условия, то есть в крупнейшие города с развитым производственным потенциалом и более развитой рыночной инфраструктурой.

Разрешению проблем региональных способствовало бы во многом построение общегосударственной системы постоянного мониторинга инвестиционного климата регионов. При сегодняшнем положении дел нельзя дать ему оценку однозначную и следует все время отслеживать динамику.