

31 Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования

«Кубанский государственный технологический университет»

Факультет экономики, управления и бизнеса

Кафедра экономики и финансового менеджмента

КУРСОВАЯ РАБОТА

по дисциплине: «Мировая экономика и международные экономические отношения»

на тему: Проблемы экономического развития Индии

Выполнила студентка: Воронина Марина Артуровна, группа 13-ЭБ-ЭК6

Руководитель (нормоконтролер) работы Хлыпалов В.М.

2014

Реферат

Курсовая работа 33 с., 2 рис., 6 табл., 12 источников

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ, ВНЕШНЯЯ
ТОРГОВЛЯ, ЭКСПОРТ, ИМПОРТ, СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ,
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ, СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ, КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ, ИНДИЯ

Объектом исследования является экономика Индии. Предмет исследования -
мероприятия по совершенствованию индийской экономики.

Цель работы - исследовать экономику Индии на современном этапе.

В работе использованы аналитический, сравнительный, ретроспективный и другие
методы.

В результате проведенного исследования рассмотрено государственное
регулирование экономики Индии; изучены внешнеэкономические связи;
исследована экономическая безопасность страны и проведен анализ экономического
развития Индии.

Предложены мероприятия по совершенствованию индийской экономики.

Содержание

Введение

1. Теоретические основы функционирования национальной экономики Индии

1.1 Государственное регулирование экономики Индии

1.2 Внешнеэкономические связи

1.3 Экономическая безопасность страны

2. Экономика Индии на современном этапе

2.1 Анализ экономического развития Индии

2.2 Мероприятия по совершенствованию индийской экономики

Заключение

Список использованных источников

Введение

Республика Индия - страна с одной из наиболее динамично развивающихся экономик
в мире. Преобразования, проводимые в Индии со времени провозглашения ее
независимости (1947 г.), создали условия для ускоренного развития экономики,

сделали экономическую среду страны более либеральной, прозрачной и благоприятной для внутренних и внешних инвестиций, способствовали быстрой интеграции страны в систему мирового хозяйства.

Современная экономика Индии характеризуется относительно стабильным финансовым положением, наличием значительных золотовалютных резервов, динамично развивающейся промышленностью, конкурентоспособной сферой высоких технологий, емким потребительским рынком, наличием многомиллионной квалифицированной и сравнительно дешевой рабочей силы. Анализ наиболее актуальных аспектов экономической политики, факторов, обеспечивающих не только быстрый рост национального хозяйства, но и создание основных предпосылок для его модернизации и диверсификации представляет научный и практический интерес.

Политические и экономические процессы, происходящие в Индии, в настоящее время изучаются в России в Институте Азии и Африки МГУ им. Ломоносова, Институте Востоковедения РАН и в Отделении международных экономических и политических исследований института экономики РАН, Центре Азиатских исследований. Проблемы социально-экономического развития и структуры хозяйства и конкурентоспособности стран, в частности Республики Индии рассмотрены в трудах отечественных специалистов: Малярова О.В., Сквиря Д.В., Кислинского Ю.В., Галищевой Н.В., Парменовой М.И., Яковлева А.Ю. и других.

Вместе с тем, такие вопросы, как комплексное исследование экономического развития Индии, анализ сложившихся диспропорций в экономике, роль и место сектора высоких технологий в структуре экономики, а также анализ экономических отношений с Российской Федерацией в инвестиционной, торговой, научно-технической сферах, являются недостаточно изученными.

При написании курсовой работы использовались следующие методы исследования: теоретический анализ и синтез литературы, общенаучные методы индукции и дедукции, сравнение, аналогия и другие.

Цель работы - исследовать экономику Индии на современном этапе.

Для достижения заявленной цели предполагается решение следующих задач:

1. Рассмотреть государственное регулирование экономики Индии.
2. Изучить внешнеэкономические связи.
3. Исследовать экономическую безопасность страны.
4. Провести анализ экономического развития Индии.
5. Предложить мероприятия по совершенствованию индийской экономики.

Объектом исследования является экономика Индии.

Предмет исследования - мероприятия по совершенствованию индийской экономики.

При написании данной работы был использован широкий спектр литературы философского, статистического, демографического, экологического и политического характера.

1. Теоретические основы функционирования национальной экономики Индии

1.1 Государственное регулирование экономики Индии

Государство активно участвует в развитии национальной экономики Индии. Для

этого государство использует широкий арсенал средств, начиная от косвенных методов регулирования деятельности частного капитала на мировом рынке до прямого участия в осуществлении внешнеэкономических программ Индии. Формы, в которых осуществляется стимулирование экспортных усилий частнопредпринимательских кругов Индии, на долю которых приходится около 80% стоимости национального вывоза, могут быть разделены на три основные категории:

К первой из них относятся финансовые и налоговые льготы при платежах в национальной валюте. Они включают в себя отсрочки или же освобождение от уплаты экспортных пошлин, предоставление налоговых льгот предприятиям, работающим на экспорт, выплаты экспортных премий, прямое и косвенное субсидирование экспорта, его страхование, предоставление экспортных кредитов и т.д. [1, с. 122].

Вторая категория государственного стимулирования частных экспортеров включает в себя валютные льготы, как например предоставление права на использование части валютных средств, полученных от экспорта, на дальнейшее его расширение, на импорт сырья и материалов для экспортного производства, предоставление премий в твердой валюте и т.д.

Примером такого рода государственного стимулирования может служить решение министерства торговли Индии принятое в сентябре 1975 г. и разрешающее крупным национальным частным экспортерам увеличить валютные затраты на импорт таких товаров, как медь, белая жемчужина, сырая шерсть и некоторых других для производства товаров на экспорт.

В целях укрепления производственной базы экспорта индийским фирмам было предоставлено право импорта любых товаров, необходимых для производства экспортной продукции, в размере 25% от стоимости их экспорта. Специальные льготы были предоставлены мелким и средним экспортерам, в частности выделение импортных лицензий на сумму до 50 тыс. рупий в свободно конвертируемой валюте. Если же предприятие сектора мелкой промышленности экспортировало свыше 20% своей продукции, размеры этих лицензий не ограничивались.

Третья категория государственных мероприятий, направленных на оказание помощи частным экспортерам, включает сбор и обработку информации о зарубежных рынках, проведение рекламной работы, организацию выставок и т.д.

Роль государства в развитии экспорта Индии не исчерпывается только предоставлением различного рода стимулов частным предприятиям. Государство также самостоятельно вышло на мировой рынок, первоначально через систему государственных внешнеторговых объединений, первым из которых стала созданная еще в 1956 г. Государственная торговая корпорация [1, с. 123].

Многим индийским государственным компаниям удалось выйти на мировой рынок и в последующем расширить свой экспорт благодаря заказам из афро-азиатских стран, являющихся крупными потребителями продукции индийского машиностроения, металлообработки, металлургии и химии, то есть продукции именно тех отраслей, где в основном действуют государственные промышленные компании.

Усиление позиции государства в экспортных операциях с абсолютным и относительным ростом экспорта государственных внешнеторговых корпораций и промышленных предприятий положительным образом сказалось на повышении эффективности экспортных программ Индии в целом.

Во-первых, при активном участии государственного сектора в экспорте страны произошло увеличение удельного веса готовых изделий, а также товаров с наиболее высокой валютной эффективностью (продукция машиностроения, химии и т.д.). Во-вторых, в руках государства находится ныне мощный рычаг, позволяющий ему корректировать географическое направление экспорта в зависимости от первоочередных задач. Иными словами, усиление позиции государства в экспортной торговле оказало важное положительное влияние на укрепление позиций Индии на мировом рынке, рост конкурентоспособности ее товаров и увеличение экспортных поступлений.

Как и экспортной торговле, воздействие государства на развитие импорта проявляется, во-первых, через систему государственного регулирования, и, во-вторых, путем непосредственного участия государственных внешнеторговых компаний и предприятий государственного сектора в осуществлении импортных операций [2, с. 136].

Государственное регулирование импорта включает валютное регулирование, лицензирование, тарифную политику, установление импортных квот, прямой государственный контроль за ввозом отдельных товаров и т.д. Каждое из этих направлений регулирующей деятельности государства имеет большое значение, особенно в условиях сложностей с торговым и платежным балансами.

Государственное внешнеторговое регулирование направлено в первую очередь на обеспечение экономии валютных средств. Этой цели государство в основном добивается посредством предоставления импортных льгот экспортерам. В этом случае импортное регулирование переплетается с экспортным.

Экономному расходованию валюты при одновременном стимулировании экспорта, призваны содействовать и другие меры государственного импортного регулирования, в частности выдача лицензий на импорт оборудования, сырья, компонентов и запасных частей для создания дополнительных мощностей, работающих на экспорт.

Не менее важной целью государственного импортного регулирования является защита национальной промышленности. Именно здесь протекционизм приобретает антиимпериалистическое содержание и служит общенациональным интересам.

Осуществление защиты национальной экономики происходит через установление: высоких таможенных пошлин; импортных квот; прямого запрета на импорт товаров, идентичных тем, которые производятся внутри страны.

Довольно сильные позиции государства в импорте определяются крупными масштабами деятельности государственных внешнеторговых организаций и предоставлении им исключительного права импорта отдельных товаров.

Внешнеторговые организации являются главными, но не единственными государственными организациями, участвующими в осуществлении импортных

операций. Значительный объем импорта машин и оборудования осуществляется прямыми потребителями этих товаров из числа государственных промышленных предприятий.

Огосударствливание импорта непосредственно сказывается на характере участия Индии в мировой торговле, в международном разделении труда. По мере роста удельного веса государственного сектора в импорте Индии достигается более рациональное импортной торговли в общенациональных интересах, ограничивается отрицательное воздействие монополий на хозяйственное развитие страны [2, с. 138]. Итак, государство активно участвует в развитии национальной экономики Индии. Для этого государство использует широкий арсенал средств, начиная от косвенных методов регулирования деятельности частного капитала на мировом рынке до прямого участия в осуществлении внешнеэкономических программ Индии.

1.2 Внешнеэкономические связи

Значение внешнеэкономических связей для хозяйственного развития Индии определяется необходимостью привлечения в страну дополнительных материальных и финансовых средств, а также реализации части продукции на мировом рынке. Оно многократно возрастает в эпоху научно-технической революции, ибо внешнеэкономические связи становятся одним из наиболее важных каналов, по которому осуществляется импорт достижений научно-технической революции из промышленно развитых государств [3, с. 300].

Преодолевая явное и скрытое действие империализма, Индия ведет борьбу за эффективное использование своих внешнеэкономических связей, важнейшими элементами которых являются внешняя торговля, получение иностранной технической помощи на межправительственной основе, а также инвестиции иностранного частного капитала. Каждая из составных частей внешнеэкономических связей Индии играла и продолжает играть важную роль в ее хозяйственной политике, однако их относительное значение меняется по мере укрепления национальной экономики [4, с. 183].

С начала 90-х гг. в рамках экономической либерализации Индия проводит все более агрессивную внешнеторговую политику в целях наращивания объемов и расширения географии национального экспорта. Увеличение экспортных поступлений рассматривается властями страны как необходимое условие решения задачи ускоренного развития индийской экономики. За последние пять лет, включая кризисный 2009-2010 финансовый год, среднегодовой рост индийского экспорта составил более 20%. По данным Всемирной торговой организации, доля Индии в мировом экспорте - 1,9%, в импорте - 2,5%. Динамика показателей внешней торговли Индии приведена в таблице 1.1.

Таблица 1.1 - Динамика показателей внешней торговли Индии [5]

Финансовый год

Экспорт, млрд. долл.

Импорт, млрд. долл.

Товарооборот, млрд., долл.

Рост экспорта, %

2008 / 2009

163,1

251,7

414,8

29,0

2009 / 2010

185,3

303,7

489,0

13,6

2010 / 2011

178,8

288,4

467,2

-3,5

2011 / 2012

251,1

369,8

620,9

40,5

2012 / 2013

303,7

488,6

792,3

21,0

По данным таблицы 1.1 можно сделать вывод, что наибольший объем экспорта Индии был в 2012-2013 гг. (303,7 млрд. долл.), наименьший - в 2008-2009 гг. (163,1 млрд. долл.). Наибольший объем импорта Индии был в 2012-2013 гг. (488,6 млрд. долл.), наименьший - в 2008-2009 гг. (251,7 млрд. долл.).

Развитие индийской внешней торговли в значительной степени определяется общим состоянием мировой торговли и конъюнктурой мирового рынка. Динамика изменения удельного веса Индии в мировом экспорте отдельных товаров представлена на рисунке 1.1.

Рисунок 1.1 - Динамика изменения удельного веса Индии в мировом экспорте отдельных товаров, % [3, с. 291]

В апреле-феврале 2012-2013 финансового года, по данным Минторгпрома Индии, ее товарооборот с зарубежными странами возрос по сравнению с аналогичным периодом 2011-2012 финансового года на 1,9% и составил 714,1 млрд. долл. США, при этом экспорт снизился на 4,0% (до 266,0 млрд. долл. США), а импорт вырос на 0,3% (до 448,1 млрд. долл. США). В целом за последние пять лет объем индийской внешней торговли увеличился почти в два раза. Сокращение индийского экспорта в 2012-2013 гг. связывают со второй волной финансового кризиса в еврозоне и неблагоприятной мировой конъюнктурой на его основные товары. Очевидно, что по итогам текущего финансового года он не сможет достичь целевого показателя в 360 млрд. долл. США. В апреле-феврале 2012-2013 финансового года дефицит торгового баланса Индии увеличился на 9,2% и достиг рекордного показателя 182,1 млрд. долл. США. По предварительным данным Генерального директората по торговой статистике

Индии, основу индийского экспорта в апреле-ноябре 2012-2013 финансового года составили нефть и нефтепродукты (18,9%), обработанные драгоценные камни и готовые ювелирные изделия (15,4%), транспортное оборудование (6,3%), продукция машиностроения и металлообработки (5,2%), химическая и фармацевтическая продукция (5,0%), текстильные товары (4,3%), изделия из металлов (3,6%), компьютерная техника и программное обеспечение (3,0%), зерновые (3,0%).

В указанный период ведущими статьями индийского импорта были сырая нефть и нефтепродукты (34,6%), золото и серебро (10,5%), электроника (6,5%), машины и оборудование (5,7%), химикаты (5,1%), драгоценные и полудрагоценные камни (4,1%), коксующийся уголь (3,5%), черные металлы (2,3%), удобрения (2,2%).

Правительство Индии решает задачу диверсификации региональной структуры индийского экспорта путем расширения рынков сбыта в странах Азии и Африки. В число ведущих торговых партнеров Индии входят Китай, ОАЭ, США, Саудовская Аравия, Германия, Швейцария, Индонезия, Сингапур, Гонконг. Географическое распределение индийского экспорта представлено в таблице 1.2.

Таблица 1.2 - Географическое распределение индийского экспорта (%) [5]

Регион

2000-2001 гг.

2005-2006 гг.

2011-2012 гг.

2012-2013 гг.

Европа

25,9

24,2

19,0

18,7

Африка

5,3

6,8

8,1

9,6

Америка

24,7

20,7

16,4

19,5

Азия

37,4

46,9

50,0

50,4

СНГ и страны Балтии

2,3

1,2

1,0

1,3

По данным таблицы 1.2 можно сделать вывод, что наибольший индийский экспорт

поступает в Азию.

Основные страны-импортеры индийских товаров представлены в таблице 1.3.

Таблица 1.3 - Основные страны-импортеры индийских товаров (млрд. долл.) [3, с. 300]

Страна

2011-2012 гг.

2012-2013 гг.

Рост, %

Доля, %

США

31,0

34,2

10,2

12,7

ОАЭ

31,8

32,4

1,9

12,0

Китай

16,7

12,4

-25,7

4,6

Сингапур

15,3

12,4

-19,1

4,6

Гонконг

11,6

10,7

-7,8

4,0

Голландия

8,3

9,6

15,1

3,6

Саудовская Аравия

4,9

8,6

74,7

3,2

Великобритания

7,9

7,7

-1,7

2,9

Германия

7,3

6,5

-11,2

2,4

Япония

5,6

5,6

0,6

2,1

Россия

1,6

2,0

30,2

0,8

Всего

142,0

142,1

0,0

52,9

По данным таблицы 1.3 можно сделать вывод, что основными импортерами индийских товаров являются США и ОАЭ, на последнем месте находится Россия.

Основные страны-экспортеры в Индию представлены в таблице 1.4.

Таблица 1.4 - Основные страны-экспортеры в Индию (млрд. долл.) [3, с. 305]

Страна

2011-2012 гг.

2012-2013 гг.

Рост, %

Доля, %

Китай

53,6

50,0

-6,6

11,1

ОАЭ

32,5

35,0

7,7

7,8

Саудовская Аравия

27,7

30,2

9,0

6,7

Швейцария

29,4

27,9

-5,0

6,2

США

21,5

22,2

2,9

4,9

Ирак

17,7

18,4

3,7

4,1

Кувейт

14,7

15,8

8,1

3,5

Катар

11,5

14,7

27,9

3,3

Нигерия

13,2

13,3

0,2

3,0

Индонезия

13,4

13,1

-2,0

2,9

Россия

4,3

3,8

-13,2

0,8

Всего

239,5

244,4

2,0

54,3

По данным таблицы 1.4 можно сделать вывод, что основными экспортерами в Индию являются Китай, ОАЭ, Саудовская Аравия, Швейцария и США, на последнем месте находится Россия.

В обзорный период основными рынками сбыта для индийских товаров являлись ОАЭ и США. Ведущим экспортером в Индию в последние годы стал Китай.

По данным индийской статистики, в 2010-2011 гг. экспорт индийских услуг превзошел докризисный уровень и составил 132,9 млрд. долл. США, а в 2011-2012 гг. он вырос до 143,2 млрд. долл. США. За первое полугодие 2012-2013 гг. его объем составил 68,4 млрд. долл. США. Главными партнерами Индии в торговле услугами являются развитые страны (США, Европейский Союз, Япония).

К основным видам услуг, экспортируемых Индией, относятся услуги в сфере разработки программного обеспечения (в 2011-2012 гг. на них пришлось более 43% всего индийского экспорта услуг), осуществления деловых операций (лизинг, консалтинг, аудиторские услуги, маркетинг, инжиниринг и др. - 28,3%), транспорта (12,8%), туризма (13,0%).

Объем импорта услуг в Индию в 2010-2011 гг. составил 84,1 млрд. долл. США (в 2011-2012 гг. - 78,2 млрд. долл. США), а в первом полугодии 2012-2013 гг. - 39,7 млрд. долл. США. Важнейшими статьями индийского импорта услуг являются деловые (34,2%), транспортные (20,9%), туристические (17,6%) и финансовые (10,2%).

При реализации внешнеэкономической политики правительство Индии уделяет особое внимание особым (специальным) экономическим зонам, создаваемым с целью развития производства и экспорта продукции с высокой степенью обработки, привлечения передовых технологий, увеличения занятости.

Первая подобная зона в Индии (и в Азии) была создана в 1965 г. в г. Кандла (шт. Гуджарат). На начальном этапе учредителем зон являлось исключительно правительство страны.

Основопологающими документами, регулирующими деятельность свободных экономических зон, являются Закон «О специальных экономических зонах» (2005 г.) и «Правила создания и функционирования свободных экономических зон» (2006 г.). В июле 2010 г. правительство Индии утвердило новую редакцию указанных Правил. Отдельные аспекты работы свободных экономических зон регламентируются Законом о валютном контроле, Налоговым и Таможенным кодексами.

В соответствии с действующими законами свободные экономические зоны могут создаваться как центральным правительством, так и правительствами штатов, а также по инициативе представителей бизнеса. Свободные экономические зоны учреждаются с одобрения специализированного Совета при центральном правительстве. На их территории могут создаваться государственные, частные и частно-государственные компании и предприятия. Разрешено 100%-е участие иностранного капитала в автоматическом режиме (не требуется одобрения индийских властей).

Предприятия, работающие на территории свободных экономических зон, пользуются рядом налоговых и таможенных льгот. В частности, они освобождаются от уплаты налога на прибыль (в течение первых пяти лет работы - полностью), федерального налога с продаж, налогов на услуги, на дивиденды, различного рода налогов и сборов на уровне штатов. Кроме того, в свободных экономических зонах разрешено открытие отделений индийских банков, для которых установлены льготные нормативы деятельности, что облегчает компаниям, расположенным в зоне, доступ к финансовым ресурсам.

На территории свободных экономических зон действует режим беспошлинного ввоза товаров из-за рубежа и с территории Индии, а также упрощены многие процедуры экспорта товаров их компаниями-резидентами. Экспорт товаров из свободных экономических зон на территорию Индии количественно не ограничивается, однако никаких таможенных преференций при этом не предоставляется.

По состоянию на конец 2012 г. около 600 заявок на создание свободных экономических зон получили формальное одобрение, 410 - официально утверждены, 48 - одобрены в принципе. Из общего числа утвержденных свободных экономических зон 158 являются действующими, из них 84 работают в сфере информационных технологий, 8 - в сфере фармацевтики и биотехнологий, 18 относятся к многопрофильным.

На территории действующих свободных экономических зон зарегистрированы более 3,5 тыс. предприятий с числом занятых свыше 750 тыс. человек. Их сфера деятельности охватывает различные отрасли промышленности, в частности, машиностроительную, автомобильную, нефтеперерабатывающую, фармацевтическую, химическую, ювелирную, кожевенную, текстильную, пищевую и др.

За последние девять лет объем экспорта из индийских свободных экономических зон увеличился более чем в 20 раз. В 2011-2012 гг. он вырос по сравнению с предыдущим годом на 32%. По предварительным данным, за первые три квартала 2012-2013 гг. экспорт из свободных экономических зон превысил 65 млрд. долл. США.

По состоянию на конец 2012 г. за период существования свободных экономических зон в них было инвестировано более 58 млрд. долл. США [5].

Итак, Индия ведет борьбу за эффективное использование своих внешнеэкономических связей, важнейшими элементами которых являются внешняя торговля, получение иностранной технической помощи на межправительственной

основе, а также инвестиции иностранного частного капитала. Каждая из составных частей внешнеэкономических связей Индии играла и продолжает играть важную роль в ее хозяйственной политике, однако их относительное значение меняется по мере укрепления национальной экономики.

1.3 Экономическая безопасность страны

Доминирование Индии в регионе вызывает у соседей недоверие к ней, порождает ощущение угрозы их безопасности. Это приводит к активизации их попыток укрепить свое положение на региональной и международной арене путем опоры на великие державы, к стремлению выносить нерешенные вопросы в отношениях с Индией на суд международной общественности. Правящие круги Индии рассматривают проблему обеспечения безопасности страны в рамках всего Южноазиатского региона. Отсюда неизменное стремление защитить и упрочить доминирующие позиции Индии в Южной Азии. Страна категорически выступает против привлечения внешних сил, особенно государств глобального уровня, к решению региональных проблем.

В Индии считают, что попытки найти решение спорных вопросов, возникающих в двусторонних отношениях, включив их в повестку дня международных форумов и привлекая внешние силы, лишь препятствуют мирному политическому урегулированию, укреплению региональной безопасности. Соседи Индии, напротив, обычно не видят угрозы безопасности извне. Внутривнутриполитическая обстановка в соседних государствах региона оказывает значительное воздействие на состояние отношений Индии с этими странами. Опыт показал, что наиболее стабильные отношения складывались с Непалом, где за тридцать лет (вплоть до 1990 г.) не происходило существенных внутривнутриполитических перемен, а также с Бутаном. Самые резкие колебания присущи индийско-бангладешским отношениям, что связано с неоднократными военными переворотами и сменой правительств в Бангладеш, вносящими элементы нестабильности в ее внешнеполитический курс и систему международных связей в Южной Азии.

Однако рост экономических проблем в соседних с Индией странах стимулирует стремление к региональному сотрудничеству и, соответственно, к расширению связей с Индией. Противоречие между желанием получить экономические выгоды и страхом перед Индией вынуждает ее соседей постоянно маневрировать. Для устранения недоверия между государствами и народами региона, укрепления региональной безопасности важную роль могла бы сыграть Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии. До сих пор ее деятельность принесла относительно мало реальных результатов, однако следует учесть, что это первая региональная организация Южной Азии, находящаяся в самом начале пути [6, с. 97].

Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии была институционализована в Дакке в декабре 1985 г. Индии удалось добиться создания региональной ассоциации на своих условиях. Представители ряда стран пытались превратить эту организацию в форум для обсуждения спорных региональных проблем, с тем, чтобы придать ей в дальнейшем политический и даже

военный характер. Однако Индия категорически отвергла идею превращения Ассоциации регионального сотрудничества стран Южной Азии в военно-политическую организацию, хотя бы и в отдаленном будущем, и смогла добиться согласия соседних стран на то, чтобы Ассоциация занималась исключительно вопросами экономического, технического и культурного сотрудничества. Была достигнута также договоренность, что все официальные обсуждения спорных вопросов на форумах запрещаются, решения будут считаться принятыми лишь при условии согласия всех сторон [7, с. 102].

Наиболее значительными факторами, влияющими на систему взаимоотношений в странах Южной Азии, являются различные национальные интересы, культурно-идеологическая несовместимость или, напротив, схожесть, а также внешние связи. Культурно-идеологические расхождения между Индией и ее соседями носят, естественно, долговременный характер и имеют основополагающее значение. Однако следует подчеркнуть, что в зависимости от конкретной ситуации эти различия могут быть затушеваны. Для таких малых стран, как Мальдивы и Бутан, намного важнее то, что Индия может способствовать обеспечению безопасности (Мальдивы) или экономическому развитию (Бутан). Фактически такую же позицию занимает и Шри-Ланка, заинтересованная в укреплении связей с Индией в данных областях.

Главной целью Индии является достижение экономического, политического, социального, научного и технологического развития при наличии обстановки прочного мира и гарантии защиты от любых потенциальных угроз миру, стабильности и демократии.

Автономность принятия решений, необходимых для процесса стратегического развития, является неотъемлемым демократическим правом индийцев. Индия будет последовательно отстаивать это право в условиях, когда ядерное оружие для некоторых избранных узаконивается на неопределенное будущее, и существует растущий уровень и частота использования силы в политических целях [8, с. 305]. Итак, экономическая безопасность Индии - неотъемлемый компонент в процессе ее развития. Индия последовательно стремится способствовать неуклонному расширению зоны мира и стабильности вокруг своей территории с тем, чтобы приоритеты ее экономического развития не подвергались каким бы то ни было угрозам.

2. Экономика Индии на современном этапе

2.1 Анализ экономического развития Индии

В настоящее время Индия представляет собой динамично развивающуюся страну, имеющую мощную промышленность, значительные трудовые ресурсы, разнообразную минерально-сырьевую базу, растущий научно-технический потенциал и быстро расширяющийся сектор услуг, включая информационные технологии, финансово-банковское дело, транспорт и строительство. Индия является одним из лидеров развивающихся государств и входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельскохозяйственного производства. В последние годы индийские власти позиционируют экономику страны как вторую

(после Китая) наиболее быстро растущую в мире.

Экономика Индии является одной из крупнейших в мире по объему валового внутреннего продукта (далее - ВВП), который, по предварительным данным Международного валютного фонда, в 2012 г. составил 1,95 трлн. долл. США в текущих ценах и 4,71 трлн. долл. США по паритету покупательной способности. По оценке Международного валютного фонда, в указанном году размер ВВП в расчете на душу населения в текущих ценах составил 1591 долл. США.

По данным Центральной статистической организации Индии, после впечатляющих показателей роста, достигнутых в 2010-2011 гг. (8,6 и 9,3% соответственно), в течение двух последних финансовых лет темпы роста ВВП снижаются. По уточненным данным, в 2011-2012 гг. ВВП страны увеличился на 6,2%. В 2012-2013 гг. его рост оценивается в 5,0%. Тем не менее, среднегодовой рост ВВП Индии в последнее десятилетие остается высоким (7,9%).

Наблюдаемое в обзорный период снижение темпов роста экономики до минимальных за последнее десятилетие обусловлено как внутренними, так и внешними экономическими и социальными факторами. Основной задачей правительства перед предстоящими в будущем году общенациональными выборами считают возврат к высоким показателям роста на уровне 7-8% в год [5].

Несмотря на общее снижение темпов экономического роста в обзорный период, по предварительным данным, все три основных сектора индийской экономики продемонстрировали положительную динамику развития. Промышленное производство увеличилось на 1,8%, сельскохозяйственное - на 1,9%, сектор услуг - на 6,6%. Общая динамика роста ВВП за последние десять лет в ценах 2005 гг. представлена на рисунке 2.1.

Рисунок 2.1 - Динамика роста ВВП, % [5]

Динамика отраслевой структуры экономики Индии представлена в таблице 2.1.

Таблица 2.1 - Динамика отраслевой структуры экономики Индии (%) [5]

Показатель

2008-2009 гг.

2009-2010 гг.

2010-2011 гг.

2011-2012 гг.

2012-2013 гг. (прогноз)

ВВП

6,7

8,6

9,3

6,2

5,0

Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство

0,1

1,1

7,0

2,5

1,8

Добыча и разработка полезных ископаемых

2,1

6,3

5,0

-2,2

0,4

Электро-, газо- и водоснабжение

4,6

6,3

3,0

8,3

4,9

Промышленное производство

4,3

9,7

7,6

3,9

1,9

Строительство

5,3

7,0

8,0

4,8

5,9

Торговые, гостиничные, транспортные услуги

7,6

10,3

11,1

11,2

5,2

Финансовые, страховые, риэлтерские услуги

12,0

9,4

10,4

9,1

8,6

Социальные и общественные услуги

12,5

12,0

4,5

5,9

6,8

По данным таблицы 2.1 можно сделать вывод, что в отраслевой структуре экономики Индии во все анализируемые периоды наибольшую долю занимают финансовые, страховые, риэлтерские услуги, а также социальные и общественные услуги.

В структуре ВВП страны на услуги приходится 59%, промышленность - 27%, сельское хозяйство - 14%. Структура ВВП приведена в таблице 2.2.

Таблица 2.2 - Структура ВВП Индии (%) [9, с. 96]

Финансовый год

Сельское хозяйство

Промышленность

Сектор услуг

1980-1981

36,1

25,9

38,0

1990-1991

29,6

27,7

42,7

2000-2001

22,3

27,3

50,4

2010-2011

14,5

27,8

57,7

2011-2012

14,0

27,0

59,0

Как показывают данные, приводимые в таблице 2.2, удельный вес промышленности остается в последние 30 лет практически на одном уровне. В то же время доля сектора услуг значительно возросла за счет падения доли сельского хозяйства.

Сфера услуг развивается наиболее динамично (среднегодовой рост за последние 5 лет - более 10%). По прогнозу, в 2012-2013 гг. рост в сфере гостиничных, транспортных и коммуникационных услуг составит 5,2%, финансовых, риэлтерских, страховых - 8,6%, общественных и социальных - 6,8%.

В 2012-2013 гг. наблюдалось серьезное снижение темпов роста промышленного сектора экономики Индии. В апреле-январе 2012 г. индекс промышленного производства увеличился по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года всего на 1,0%. В обрабатывающей промышленности и в электроэнергетике его рост составил 0,9 и 4,7% соответственно, в горнодобывающей промышленности он сократился на 1,9%.

Совокупный рост восьми ключевых секторов промышленности Индии (добыча угля, нефти, природного газа, производство электроэнергии, нефтепродуктов, стали, цемента и удобрений, удельный вес в индексе промышленного производства - 39,7%) в апреле-феврале 2012-2013 гг. составил 3,3% (в аналогичный период предыдущего года - 5,0%). Добыча угля в указанный период увеличилась на 5,2%, производство нефтепродуктов - на 7,3%, электроэнергии - на 4,8%, стали - на 3,1%, цемента - на 5,7%. Добыча сырой нефти сократилась на 0,4%, газа - на 13,7%, производство удобрений снизилось на 0,1% [9, с. 97].

Несмотря на относительно небольшой удельный вес в ВВП страны сельское хозяйство остается жизненно важной отраслью экономики и обеспечивает работой около 60% населения. На состояние сельского хозяйства в Индии продолжают негативно влиять такие хронические проблемы, как недостаточно развитая инфраструктура, нехватка инвестиций, низкая степень механизации и т.д. Необходимо отметить также сильную зависимость сельхозпроизводства от погодных условий.

В 2012-2013 гг. из-за запоздавшего и недостаточно обильного сезона дождей ожидается сокращение объемов производства некоторых видов сельскохозяйственной продукции по сравнению с предыдущим годом (хлопка - на 4,0%, сахарного тростника - на 7,3%, риса - на 2,3%).

В последние годы в Индии динамично развивается сектор современной розничной торговли, который пока еще находится в стадии становления. В настоящее время к нему можно отнести не более 5% из 12 млн. торговых точек, действующих в стране. Однако, по мере формирования и роста среднего класса, изменения стандартов потребительского спроса процесс его расширения идет все более быстрыми темпами. Ежегодные темпы роста оборота организованной розничной торговли составляют 25-30%. Ожидается, что они еще более возрастут в связи с разрешением на допуск прямых иностранных инвестиций в эту сферу.

Рынок традиционной так называемой неорганизованной торговли значительно превосходит рынок организованной. В стране на протяжении многих веков существует сеть розничной торговли, которая состоит из небольших магазинов и лавок, разнообразных базаров и рынков, а также многочисленных уличных торговцев, предлагающих набор продуктов питания и товаров первой необходимости. Значительная часть магазинов входит в государственную систему

продажи по субсидируемым ценам ряда основных продовольственных товаров беднейшим слоям населения.

Одной из самых острых проблем индийской экономики в последние годы является высокий уровень инфляции. По состоянию на конец декабря 2012 г. он составил по индексу оптовых цен - 7,55%, по индексу потребительских цен - 10,04%.

Финансовый дефицит бюджета Индии в 2012-2013 гг. составил 5,1% от ВВП.

Правительство намеревалось покрыть его, помимо прочего, за счет увеличения доходных поступлений и заимствований на рынке. От приватизации ряда государственных компаний планировалось получить порядка 6 млрд. долл. США. Однако при корректировке бюджета данный показатель был снижен до 4,7 млрд. долл. США.

Обменный курс индийской рупии по отношению к доллару США за последние 12 месяцев снизился более чем на 22%, достигнув в июне 2012 г. исторического минимума (57,22 руп./долл. США).

Золотовалютные резервы по состоянию на 22 февраля 2013 г. составили 291,9 млрд. долл. США, в том числе иностранная валюта - 258,2 млрд. долл. США, золото - 27,0 млрд. долл. США, СДР - 4,4 млрд. долл. США, резервная позиция в Международном валютном фонде - 2,3 млрд. долл. США [5].

Итак, в настоящее время Индия представляет собой динамично развивающуюся страну, имеющую мощную промышленность, значительные трудовые ресурсы, разнообразную минерально-сырьевую базу, растущий научно-технический потенциал и быстро расширяющийся сектор услуг, включая информационные технологии, финансово-банковское дело, транспорт и строительство. Индия является одним из лидеров развивающихся государств и входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельскохозяйственного производства.

2.2 Мероприятия по совершенствованию индийской экономики

На международной экономической и политической арене страна не будет иметь стабильных внешнеэкономических связей по тем или иным направлениям. При подобном развитии событий такая регулярная смена стратегических партнеров с наибольшей долей вероятности будет продолжаться соотноситься с постепенными коренными преобразованиями экономики.

В социально-экономическом отношении с учетом огромного числа проблем в этой области решение многих вопросов будет неэффективным в силу либо недостаточности, либо несвоевременности, иными словами, неадекватности проводимых мероприятий. Имеется в виду решение вопросов, связанных с улучшением экологических и материальных условий жизни граждан Индии, повышением уровня образования населения страны, разрешением социальных конфликтов, правовым регулированием в сфере миграции рабочей силы, повышением уровня жизни всех граждан в целом. То есть существенная часть этих острых социально-экономических проблем страны рискует оказаться нерешенной. По-прежнему будет отсутствовать четкая стратегия руководителей государства по развитию экономики страны в будущем. Так, премьер-министр Индии Манмохан Сингх недавно заявил, что Индия нуждается в 70 млрд. долл. США в виде прямых

иностранных инвестиций в следующие 5 лет для поддержания уровня развития экономики на отметке 5% в год. Можно предположить, что каким-то непостижимым образом стране удастся привлечь данный объем капиталовложений, которые главным образом пойдут в реальный сектор экономики. Однако получится ли у Индии сохранить при этом свои позиции в сфере услуг, которая является, пожалуй, самым перспективным направлением развития международных экономических отношений страны, не известно.

Даже при успешном воплощении всех проводимых мероприятий, то есть даже при удачном решении всех социально-экономических проблем, подобный консервативный вариант развития (консервативный - потому что ничего не поменяется в направлении движения) не позволит Индии приблизиться к развитым странам вследствие недостаточного роста не относительных (темпы роста, прироста), а абсолютных макроэкономических показателей в исчислении по отношению к остальному миру. При сохранении складывающихся тенденций Индии, как и многим другим развивающимся государствам, в конечном итоге уготована роль «сырьевых приделков» развитых стран. Подобные проблемы актуальны для всех развивающихся стран, и решить тривиальными способами их нельзя. Безусловно, можно наладить внутренние механизмы, однако это практически нереально сделать, не поставив себя в политическую или экономическую зависимость от ведущих держав планеты. Это к вопросу о том, что не получится улучшить до приемлемых показателей уровень экономического развития, довести до нормальных условий жизнь всего населения, а потом «закрыться» и просто поддерживать достигнутое.

Второй вариант развития Индии в будущем - постоянная переориентация национальной экономики с целью развития стратегически важных в международном отношении отраслей и сфер деятельности. В этой связи первый предложенный вариант еще приемлем в краткосрочной перспективе, но только в качестве подготовительного периода для определения стратегических направлений развития и осуществлению необходимых мероприятий, предвещающих переход к непосредственной реализации второго варианта. Осуществление второй концепции развития должно включать в себя работу по следующим основным направлениям:

1. Развитие собственного производства, в первую очередь, отраслей обрабатывающей промышленности с целью уменьшения импортной зависимости страны.
2. Создание более широкого спектра конкурентоспособных на международном рынке отраслей экономики.
3. Сочетание продуманной экономической и социальной политики, ориентированных на решение внутренних проблем посредством максимального использования выгод внешнеэкономических связей.

Безусловно, это общие рекомендации, однако их осуществление в долгосрочной перспективе представляется чрезвычайно важным для Индии. Прежде всего, стране нужно развивать собственное производство тех товаров, которые на сегодняшний день поступают из-за рубежа. Наряду с этим важно способствовать расширению

сферы услуг, так как многие специалисты отмечают, сравнивая республику с Китаем (гигантом по производству товаров), что «если Индия правильно разыграет свои карты, она может стать мировым лидером в секторе по производству услуг». Для развития национальной промышленности нужны инвестиции. Страна может способствовать их привлечению, только демонстрируя высокие темпы экономического роста. На современном этапе вполне целесообразным представляется использование части золотовалютных резервов страны для придания первоначального импульса развитию промышленности, а, следовательно, привлечению прямых иностранных инвестиций в будущем. Преимуществом Индии перед Китаем может являться и тот факт, что в КНР отсутствуют механизмы привлечения портфельных инвестиций, что может стать дополнительным стимулирующим фактором роста индийской экономики.

Следующее стратегическое направление касается создания своеобразных «точек роста» индийской экономики в системе международных экономических отношений. Лидирующие позиции страны в сфере международного аутсорсинга должны быть поддержаны соответствующим развитием других отраслей, в особенности, отраслей производства высокотехнологичной продукции. Этого можно добиться, грамотно используя существующую систему подготовки специалистов: ее нужно расширить и несколько переориентировать на выпуск специалистов более широкого круга профессий в сфере высоких технологий. В будущем это будет способствовать привлечению инвестиций в соответствующие отрасли, что в свою очередь приведет к значительному улучшению технологического развития страны.

Важно отметить, что решение подобного рода задач должно сопровождаться мероприятиями по структурной перестройке национальной экономики, разрешением проблем социальной сферы. Должна проводиться постоянная работа по созданию адекватной правовой среды, улучшению социальной и экономической инфраструктуры. Любые пути развития республики в будущем должны быть неразрывно связаны с решением проблем социального характера. В противном случае положительный эффект от осуществляемых глобальных изменений с определенной долей вероятности может быть сведен к минимуму всевозможными последствиями социальной напряженности. С учетом огромного числа граждан республики, живущих за чертой бедности, данный вопрос должен находиться под пристальным контролем ответственных лиц.

Решение указанных задач позволит со временем повысить репутацию и вес Индии в системе международных экономических отношений. Добиться этого можно посредством некоторого совмещения обозначенных вариантов развития. То есть в краткосрочной перспективе главной задачей правительства страны должно стать поддержание высоких темпов экономического роста с параллельными действиями по масштабной подготовке индийской экономики к более глубокой и выгодной интеграции страны в международное сообщество. Это будет сделано с целью повышения роли и значения Индии в мировой экономике в долгосрочной перспективе. В будущем это позволит стране максимально и справедливо получать выгоды от участия в системе международных экономических отношений, а не просто

«брать то, что дают» [10].

Итак, масштаб необходимых мероприятий огромен, и времени на самом деле не так много. Поэтому для того, что республика хотя бы теоретически могла рассчитывать на что-то существенное ей необходимо постоянно и неустанно двигаться по пути решения обозначенных задач. Положение западных специалистов о том, что «Индия делает правильные вещи, но делает их недостаточно быстро» больше не должно иметь под собой каких-либо оснований. Если Индии не удастся добиться решения всех основных вопросов своего развития, у республики не останется даже теоретических шансов на присоединение к группе развитых.

экономика индия торговля отраслевой

Заключение

Современная экономика Индии характеризуется относительно стабильным финансовым положением, наличием значительных золотовалютных резервов, динамично развивающейся промышленностью, конкурентоспособной сферой высоких технологий, емким потребительским рынком, наличием многомиллионной квалифицированной и сравнительно дешевой рабочей силы. Анализ наиболее актуальных аспектов экономической политики, факторов, обеспечивающих не только быстрый рост национального хозяйства, но и создание основных предпосылок для его модернизации и диверсификации представляет научный и практический интерес.

В связи с обозначенной проблемой в работе была определена следующая цель - исследовать экономику Индии на современном этапе.

Для достижения заявленной цели в работы были поставлены и решены следующие задачи:

Во-первых, рассмотрено государственное регулирование экономики Индии, следствием чего стал вывод о том, что государство активно участвует в развитии национальной экономики Индии. Для этого государство использует широкий арсенал средств, начиная от косвенных методов регулирования деятельности частного капитала на мировом рынке до прямого участия в осуществлении внешнеэкономических программ Индии.

Во-вторых, изучены внешнеэкономические связи и установлено, что Индия ведет борьбу за эффективное использование своих внешнеэкономических связей, важнейшими элементами которых являются внешняя торговля, получение иностранной технической помощи на межправительственной основе, а также инвестиции иностранного частного капитала. Каждая из составных частей внешнеэкономических связей Индии играла и продолжает играть важную роль в ее хозяйственной политике, однако их относительное значение меняется по мере укрепления национальной экономики.

В-третьих, исследована экономическая безопасность страны и выявлено, что экономическая безопасность Индии - неотъемлемый компонент в процессе ее развития. Индия последовательно стремится способствовать неуклонному расширению зоны мира и стабильности вокруг своей территории с тем, чтобы приоритеты ее экономического развития не подвергались каким бы то ни было

угрозам.

В-четвертых, проведен анализ экономического развития Индии и установлено, что в настоящее время Индия представляет собой динамично развивающуюся страну, имеющую мощную промышленность, значительные трудовые ресурсы, разнообразную минерально-сырьевую базу, растущий научно-технический потенциал и быстро расширяющийся сектор услуг, включая информационные технологии, финансово-банковское дело, транспорт и строительство. Индия является одним из лидеров развивающихся государств и входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельскохозяйственного производства.

В заключение работы предложены мероприятия по совершенствованию индийской экономики и выявлено, что масштаб необходимых мероприятий огромен, и времени на самом деле не так много. Поэтому для того, что республика хотя бы теоретически могла рассчитывать на что-то существенное ей необходимо постоянно и неустанно двигаться по пути решения обозначенных задач. Положение западных специалистов о том, что «Индия делает правильные вещи, но делает их недостаточно быстро» больше недолжно иметь под собой каких-либо оснований. Если Индии не удастся добиться решения всех основных вопросов своего развития, у республики не останется даже теоретических шансов на присоединение к группе развитых. Таким образом, поставленная в курсовой работе цель полностью достигнута.

Список использованных источников

1. Маляров О.В. Государственное регулирование в экономике: опыт Индии // Россия и современный мир. - 2011. - № 2. - С. 122-133.
2. Сквиря Д.В. Зарубежные методы управления и развития экономики на примере Индии // Казанская наука. - 2011. - № 2. - С. 136-139.
3. Кислинских Ю.В. Внешнеэкономические связи Индии: проблемы и перспективы // Амурский научный вестник. - 2014. - № 2. - С. 291-307.
4. Галищева Н.В. Внешняя торговля Индии в 1950-2000-х гг. // Вестник МГИМО Университета. - 2012. - № 1. - С. 181-186.
5. Портал внешнеэкономической информации. Внешнеэкономическая деятельность Индии в 2013 году. Индия. Информация о стране. Обзор экономики (по состоянию на 2012 г.). www.ved.gov.ru.
6. Парменова М.И. Индия и проблема региональной безопасности в Южной Азии в конце XX века - начале XXI века: автореферат диссертации. - М., 2011. - 190 с.
7. Яковлев А.Ю. Кашмир, региональная безопасность и индо-пакистанские отношения // *Ars administrandi*. - 2011. - № 4. - С. 97-107.
8. Яковлев А.Ю. Этнос и политика в Индии // Социально-гуманитарные знания. - 2011. - № 1. - С. 294-307.
9. Яковлев А.Ю. Региональная экономика и терроризм // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. - 2014. - № 15. - С. 95-98.
10. Страноведческий каталог. Возможные варианты и перспективы: есть ли выход? www.catalog.fmb.ru.