

Страны Юго-Восточной Европы сталкиваются с многочисленными проблемами в плане более эффективного использования выгод от их дальнейшей интеграции в мировую экономику. Необходимо укреплять региональное сотрудничество в контексте Соглашения о свободной торговле в Центральной Европе и в рамках Совета регионального сотрудничества, а также устранять нетарифные барьеры в целях придания импульса межрегиональной торговле. Кроме того, необходимо расширить доступ на рынки для экспортных товаров на основе активной деятельности в целях поощрения экспорта, совместимой с правилами Всемирной торговой организации, и завершения процесса присоединения к ней, в то время как для дальнейшей диверсификации экспорта и продукции потребуются привлечение дополнительных прямых иностранных инвестиций и модернизация материальной инфраструктуры. Дальнейшей интеграции в работу европейских рынков будет способствовать принятие европейских и международных стандартов и последующее согласование законодательства этих стран с законодательством ЕС.

Необходимо по-прежнему оказывать помощь странам с переходной экономикой, которые ведут переговоры о вступлении во Всемирную торговую организацию, в процессе их присоединения. Такие организации, как Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) и Всемирная торговая организация, могли бы оказать помощь в оценке возможных последствий присоединения к Всемирной торговой организации и подготовке стратегий по ведению переговоров, предложений относительно доступа к рынкам и информации о поддержке сельского хозяйства и всей соответствующей документации, а также в обучении местных органов управления правилам торговой политики. Что касается нынешних членов Всемирной торговой организации, то им можно было бы предоставить дальнейшую помощь по таким вопросам, как порядок передачи спора на рассмотрение в рамках механизма Всемирной торговой организации по урегулированию споров и процедуры принятия антидемпинговых мер. Может оказаться полезным содействовать обмену информацией между странами, недавно вступившими во Всемирную торговую организацию, и странами, желающими присоединиться к ней.

В целях расширения доступа к рынкам для стран Юго-Восточной Европы и СНГ международным организациям необходимо поддерживать осуществляемую в этом регионе деятельность, направленную на поощрение экспорта и инвестиций. Можно было бы оказать содействие в поиске потенциальных клиентов и деловых партнеров для экспортеров и в установлении контактов с розничными сетями на потенциальных рынках. Такие организации, как ЮНКТАД и Программа развития Организации Объединенных Наций (ПРООН), могли бы оказать поддержку странам в разработке как стратегий развития экспорта, так и стратегий поощрения инвестиций. В области сельскохозяйственного экспорта важно принять и поддерживать на высоком уровне стандарты продовольственной безопасности. Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО) могла бы оказать ценную помощь в этой связи, а также в том, что касается

принятия фитосанитарных стандартов.

Развитие инфраструктуры, включая восстановление региональных автодорожных и железнодорожных сетей, имеет жизненно важное значение для успешного качественного развития предприятий и расширения объема внешней торговли стран с переходной экономикой, особенно стран СНГ, не имеющих выхода к морю. Для этого потребуются мобилизация ресурсов в достаточном объеме, в том числе по линии многосторонних банков развития. Необходимо уделять особое внимание дальнейшему развитию систем связи, поскольку их состояние с точки зрения возможности получения услуг и их качества все еще очень далеко от уровня европейских стандартов, несмотря на модернизацию сетей мобильной телефонной связи. Кроме того, необходимо решить вопрос нехватки энергии в этом регионе. Такие организации, как ЮНКТАД, ПРООН и ЕЭК, могли бы предоставить существенную помощь в осуществлении соответствующих проектов и, в дополнение к этому, могли бы способствовать сокращению трансграничных барьеров и осуществлению соглашений в областях транспорта и торговли.

Необходимо рассмотреть вопросы миграции и защиты трудящихся-мигрантов и активизировать борьбу с торговлей людьми, в частности в сотрудничестве с Управлением Организации Объединенных Наций по наркотикам и преступности (УНП ООН). Международная организация труда (МОТ) должна по-прежнему выносить рекомендации по вопросам улучшения политики в области трудовой миграции и защиты прав трудящихся-мигрантов и работать в целях обеспечения фактической ратификации всех соответствующих конвенций большим числом стран. Необходимо дальнейшее развитие банковских систем, а также небанковских услуг по переводу денег в регионе в целях сокращения операционных издержек по денежным переводам и перенаправления средств в официальные каналы. Важно также поощрять политику, направленную на задействование этих средств на цели производительных инвестиций.

С учетом различного характера и темпов интеграции отдельных стран с переходной экономикой в работу международных рынков набор стратегий, необходимых для поощрения и поддержки экономической диверсификации, будет варьироваться по странам. Однако все эти стратегии должны быть согласованными и обеспечивать участие всех членов общества для достижения долгосрочной цели поддержания стабильно высоких темпов роста и более высокого уровня жизни Пакулов А.С.

Интеграция стран с переходной экономикой в мировое хозяйство // Инфа-М. - 2012. - № 6. - С. 11-15..

Заключение

Исходя из цели, поставленной при написании курсовой работы, мы можем прийти к следующим выводам:

Принятое в мировой экономике определение страны отличается от определения, принятого в международном праве или обыденного. В рамках мировой экономики страной считаются не только территориальные единицы, являющиеся государствами, но и некоторые территориальные единицы, которые не являются государствами,

однако проводя самостоятельную и независимую экономическую политику и ведут отдельный статистический учет своего экономического развития.

Мировая экономика состоит из множества национальных экономик. Если ее рассматривать как сложную систему, то в ней целесообразно выделить подсистемы. Такими подсистемами являются группы национальных экономик (группы стран). Обычно выделяют три большие группы стран: развитые, развивающиеся, с переходной экономикой.

в мировой экономике обычно выделяют три большие группы стран: развитые, развивающиеся, с переходной экономикой. Основанием для включения страны в ту или иную группу является характер ее экономики (рыночная или переходная) и уровень ее социально-экономического развития. Наибольший вес в мировой экономике имеют развитые страны, на которые приходится более половины мирового ВВП. Внутри каждой группы стран выделяются подгруппы.

Уровень социально-экономического развития определяется прежде всего производством ВВП/ВИД на душу населения по паритету покупательной способности, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни в стране. Группа развитых стран немногочисленна (более 30 стран), в ней проживает всего 15% населения мира, однако производится около 55% мирового ВВП. Намного более многочисленна группа развивающихся стран, однако в ней производится менее 25% мирового ВВП в силу низкого уровня социально-экономического развития входящих в эту группу стран. Остальные 21% мирового ВВП производятся в группе стран с переходной экономикой, преимущественно в Китае, активно изменяющих свою административно-командную систему на современную рыночную.

Помимо подгрупп в каждой группе стран есть и объединяющая некоторые развивающиеся и переходные экономики подгруппа стран с формирующимися рынками, в которую включают страны с явными успехами в построении современной рыночной экономики в силу или быстрых темпов экономического роста, или изначально неплохого уровня развития, а также страны, которые относительно недавно вошли в число развитых.

К странам переходной экономики относят государства, которые с 80-90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к современной рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран -- бывших советских республик, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм).

Страны с переходной экономикой (переходные экономики) производят около 23% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (включая страны Балтии) -- более 3%, страны СНГ -- немногим менее 4% (в том числе Россия -- около 3%), Китай -- около 15,5%. Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация. Если говорить о термине «переходная экономика», то он используется для характеристики преобразований экономики социалистических стран в рыночную. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) играют значительную роль в

международных экономических отношениях и представляют важнейший источник капитала для многих национальных экономик. На современном этапе развития мирового хозяйства в условиях усиления процессов глобализации, либерализации и конкуренции подавляющее большинство стран стимулирует приток ПИИ, а правительства повышают свою роль в этой области, разрабатывая различные механизмы для привлечения иностранного капитала.

Изучение опыта стимулирования иностранных инвестиций ряда стран ЦВЕ, имевших значительный успех в привлечении иностранного капитала, играет важную роль в разработке эффективной и дееспособной политики привлечения ПИИ в переходные экономики, особенно для России и других стран бывшего Советского Союза, которые по своим социально-экономическим, политическим и географическим характеристикам достаточно близки к государствам ЦВЕ и не реализуют имевший высокий потенциал привлечения ПИИ.

С учетом наблюдающегося в настоящее время сосредоточения производства и торговли в первичном секторе перед странами СНГ стоит задача укреплять свой промышленный потенциал для переработки природных ресурсов. В то же время, стратегии развития сельского хозяйства должны быть нацелены не только на повышение производительности труда, но и на укрепление деятельности по переработке продуктов питания. Это особенно относится к странам СНГ с низким и средним уровнями дохода. Этот переход к деятельности с более высокой добавленной стоимостью должен быть технически осуществим, поскольку на этих стадиях переработки не существует ограничений для внедрения технологий и повышения качества продукции. С этой целью правительства должны играть активную роль в мобилизации внутренних ресурсов, а также в обеспечении эффективного использования международных финансовых средств, особенно в странах с низким уровнем дохода.

С учетом различного характера и темпов интеграции отдельных стран с переходной экономикой в работу международных рынков набор стратегий, необходимых для поощрения и поддержки экономической диверсификации, будет варьироваться по странам. Однако все эти стратегии должны быть согласованными и обеспечивать участие всех членов общества для достижения долгосрочной цели поддержания стабильно высоких темпов роста и более высокого уровня жизни.

Список использованных источников

1. Авдоменко С.В. Страны переходной экономики. - М.: 2002. С. 154.
2. Бродман Г. Как страны с переходной экономикой в Восточной Европе и Центральной Азии реинтегрируются в международную торговлю. 2013. С. 88.
3. Давыдова Н.С. Проблемы интеграции стран пост советского пространства // - 2013. - № 11. - С. 8-11.
4. Мисакян М.Н. Привлечение иностранных инвестиций в страны с переходной экономикой // Вестник СПбГУ. -2013. - № 5. - С. 68-74.
5. Пакулов А.С. Интеграция стран с переходной экономикой в мировое хозяйство // Инфа-М. - 2012. - № 6. - С. 11-15.

6. Слободкина А.С. Инвестиции и интеграция: проблемы и особенности инвестирования в страны переходной экономики // Экономика. - 2013. - № 1. - С. 2-8.

* Этапы становления мирового хозяйства // 2dip - студенческий справочник. URL: https://2dip.su/теория/экономика_и_экономическая_теория/мировое_хозяйство_или_мировая_экономика/этапы_становления_мирового_хозяйства/