

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
Оренбургский аграрный государственный университет
Институт непрерывного профессионального образования
Кафедра профессионального
образования и прикладной экономики
Курсовая работа
по дисциплине: "Макроэкономика"
на тему: "Сущность, виды и особенности экономических кризисов"
Выполнили студентка 11 группы 1 курса
специальности: Экономика
Сактаганова Дина
Проверил: Аринушкина И.С.
Оренбург 2013 г.
Содержание

Введение

1. История экономических кризисов

1.1 История возникновения понятия "экономический кризис"

1.2 Теория развития кризисов в мировой экономике

1.3 Разделение кризисного процесса на стадии

2. Экономические кризисы и их виды

2.1 Сущность экономических кризисов. Причины их возникновения

2.2 Основные виды кризисов

3. Мировой финансовый кризис

3.1 Сущность мирового финансового кризиса

3.2 Кризис в отдельных странах

3.3 Финансово-экономический кризис 2008-2010 годов в России

Заключение

Литература

Введение

Как известно, современное общество стремится к постоянному улучшению уровня и условий жизни, которые может обеспечить только устойчивый экономический рост. Однако наблюдения показывают, что долговременный экономический рост не является равномерным, а постоянно прерывается периодами экономической нестабильности и даже кризисами.

Кризисы отрицательно влияют практически на все и поэтому с ними пытаются бороться. Но даже в таких развитых странах, как США, Великобритания, Франция, Германия и других странах Западной Европы особых успехов в борьбе с экономическими кризисами мы не видим.

Проблема экономических кризисов актуальна в настоящее время и в нашей стране. Исследования экономических кризисов на мировом уровне, в частности в России,

должны помочь экономистам все-таки научиться безболезненно и быстро выходить из них. Помимо этого очень важно исследовать причины возникновения экономических циклов и выяснить, как сглаживаются амплитуды их колебаний, чтобы использовать эти знания для регулирования этих циклов, дабы они не оказывали разрушительного воздействия на экономику. Научившись сглаживать экономические циклы, люди сразу же ощутят результат в виде экономического процветания страны и личного благополучия. А главная цель экономистов - добиться именно таких результатов. Но не все так просто. Ученые уже на протяжении нескольких веков не могут выяснить точных причин возникновения циклов. В настоящее время существуют лишь теории возникновения экономических циклов, с которыми соглашаются или предоставляют свою точку зрения другие экономисты. Однако этот вопрос остается открытым и по сегодняшний день. Известный американский экономист Элвин Хансен, посвятивший немало своих работ изучению экономических циклов, так выразился по этому поводу: "На протяжении всей истории литературы об экономических циклах различные экономисты все снова и снова высказывали мнение, что происхождение циклических колебаний остается неразрешимой загадкой"

Макроэкономическое равновесие на практике - скорее удивительная случайность, исключение, подтверждающее правило: рыночная экономика нестабильна. Экономическая история последних двух столетий дает нам великое множество примеров этой нестабильности. За периодами успешного промышленного развития и всеобщего экономического процветания всегда наступали периоды спадов, сопровождающиеся падением объемов производства и безработицей.

Всё вышесказанное говорит о том, что проблема экономических кризисов является одной из центральных в экономической теории. Как известно с 2008 года весь мир охватил мировой финансово-экономический кризис. Грянул он неожиданно и волнует умы многих до сих пор, так как пока неизвестно как долго он продлится и насколько сильный отпечаток оставит на экономике стран. Выполняя эту курсовую работу, я поставила перед собой следующие цели: глубоко разобраться в сущности экономических кризисов, причинах возникновения различных видов этих кризисов в США, Западной Европе и в России, в их классификации по различным критериям, а также в последствиях, которые они влекут за собой.

Поставленные цели предполагают решение некоторых задач. Следует проанализировать, какие меры принимали руководители тех или иных государств в борьбе с этим явлением, какие были верны, а какие - обречены на провал. Конечно же, речь пойдёт о "Великой депрессии" США - кризисе, последствия которого затронули весь мир. В данной работе будут разобраны причины мирового энергетического кризиса 70-х годов, который имел не меньшее негативное значение для экономики многих государств, чем "Великая депрессия".

Так же, конечно, будет выделена отдельная глава мировому финансовому кризису. Хотелось бы более подробно проанализировать причину его возникновения, меры, принятые государствами, для сохранения экономики стран, последствия, которые, к сожалению, неизбежны в любом случае.

В процессе написания работы использовались материалы периодической печати, экономическая литература. Практически вся литература была найдена мной в электронном виде. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы.

экономический кризис мировой финансовый

1. История экономических кризисов

1.1 История возникновения понятия "экономический кризис"

Понятие кризис имеет много уровней и трактовок. Выражение "кризис" происходит от греческого слова "crisis", которое означает "приговор, решение по какому-либо вопросу, или в сомнительной ситуации". Также может означать "выход, решение конфликта (к пр. военного)". Но современное значение слова наиболее частое применение находит у Гиппократ и врачей: и кризис означает решающую фазу развития болезни. В этом смысле речь заходит о "crisis" тогда, когда болезнь усиливает интенсивность или переходит в другую болезнь или вообще заканчивается смертью. К примеру лаконичная формулировка дана Козеллеком: кризис - это "едва измеримый переломный пункт, при котором решением является либо смерть, либо жизнь". В XVII-XVIII столетиях понятие кризис стало применяться и в отношении к процессам происходящим в обществе, как то военные, политические кризисы, при этом использовалось почти не измененное значение кризиса взятое из медицины. И наконец в XIX веке значение перешло в экономику. "Классическое" экономическое понятие кризиса, сформировавшееся в то время, означает не желаемую и драматическую фазу в капиталистической экономической системе, характеризующейся колебаниями и негативными явлениями, помехами. В этом смысле понятие кризиса долгое время занимала прочное место в схеме теорий конъюктур в развитии экономики. Так цикличная схема Шпитхоффа содержит стадии: спад - первый подъем - второй подъем - пик - нехватка капитала - кризис. Но данное определение не учитывает многих различных схем и стадий развития и функционирования экономики. Поэтому "классическое" определение кризиса было заменено более многозначным понятием "экономический кризис". О экономическом кризисе по определению Мечлапа речь идет в том случае если "возникает не желаемое состояние экономических отношений, непереносимо критическое положение больших слоев населения и производящих отраслей экономики". Сомбарта определяет экономический кризис как "экономическое негативное явление, при котором массово возникает опасность для экономической жизни, действительности". В микроэкономике используется понятие "кризис предприятия". В широком смысле это означает процесс, который ставит под угрозу существование предприятия. Понятие "кризис предприятия /кризис на предприятии" описывает в современной экономической литературе различные феномены в жизни предприятия, от просто помех в функционировании предприятия через различные конфликты вплоть до уничтожения предприятия, которые как минимум для данного предприятия можно характеризовать как катастрофические. Кризис предприятия представляет собой переломный момент в последовательности процессов событий и действий. Типичным для кризисной ситуации является два

варианта выхода из нее, или это ликвидация предприятия как экстремальная форма или успешное преодоление кризиса. Наиболее полное представление признаков кризиса дает нам Винер и Каан.

С помощью 12 признаков Винеру и Каану удалось наиболее полно описать понятие кризиса: "Кризисы: это часто переломный пункт в развивающейся смене событий и действий; они часто образуют ситуацию, при которой огромное значение играет неотложность/срочность действий; они угрожают целям и ценностям; их последствия носят тяжелый характер для будущего задействованных в нем участников; они состоят из событий, которые создают новые условия для достижения успеха; они приносят неопределенность в оценку ситуации и в разработку необходимых альтернатив для преодоления кризиса; они снижают контроль над событиями и их влиянием; они снижают время на реакцию до минимума, вызывают стресс и страх у участников; имеющаяся в распоряжении у участников информация, как правило, недостаточна; они вызывают нехватку имеющегося в распоряжении у участников времени; они меняют отношения между участниками; они повышают напряжение, особенно в политических кризисах, которые затрагивают нации". Этих перечисленных признаков вполне достаточно для того, чтобы в полной мере охарактеризовать кризис. Экономические кризисы во время которых происходит насильственное восстановление нарушенных в ходе развития капиталистической экономики основных пропорций воспроизводства. Экономические кризисы проявляются в абсолютном падении производства, сокращении капитальных вложений, росте безработицы, увеличении количества банкротств фирм, падении курса акций и других экономических потрясениях. Причиной экономических кризисов является основное противоречие капитализма - между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения его результатов. Разделение труда, специализация производства, кооперирование в промышленности связывают капиталистические предприятия в единый хозяйственный механизм, для нормального функционирования которого необходимо соблюдение в масштабе всей экономики определенных пропорций между отраслями, производством средств производства и производством предметов потребления, между накоплением капитала и потреблением. Но господство частной собственности, порождаемые ею анархия производства, жестокая конкуренция, эксплуатация труда капиталом приводят к постоянному нарушению пропорций воспроизводства. Некоторые из этих нарушений устраняются спонтанно, другие - усиливаются и накапливаются.

В системе возникающих в ходе экономического развития диспропорций воспроизводства всегда имеет место нарушение пропорций между накоплением капитала и потреблением. Стремление капитала к самовозрастанию, погоня за прибылью обеспечиваются за счёт замедленного роста (а иногда даже сокращения) доходов и потребления трудящихся. Возникающее отсюда противоречие между производством и потреблением накапливается, доходит до взрывной точки и становится, как правило, непосредственной причиной экономических кризисов.

1.2 Теория развития кризисов в мировой экономике

Сам по себе экономический кризис ниоткуда не возникает и никуда не уходит. Он является неотъемлемой частью того, что в экономической теории называют циклом. Цикличность развития экономики доказана временем. Экономические кризисы перепроизводства органически присущи капитализму и неизбежно сопровождают его в историческом развитии. Популярная в середине нашего столетия теория о государственном регулировании экономики с целью недопущения кризисов, которая позволяла осуществлять краткосрочные сглаживания неблагоприятных трендов, в долгосрочном аспекте не оправдала ожиданий, не сумев противостоять общей тенденции цикличности развития рыночной экономики.

Объективные причины каждого кризиса всегда лежат в предшествующем развитии экономики на других этапах цикла. Начало периодических экономических кризисов положил кризис 1825 году в Великобритании, где раньше всего развились капиталистические производств. отношения. Следующий кризис - кризис 1836 года, охвативший Великобританию и США - 2 страны, тесно связанные экономически. В 1847 произошел очередной кризис, затронувший почти все страны Европы. По своему характеру он приближался к мировому кризису.

Первый мировой экономический кризис имел место в 1857 и почти во всех странах это был самый глубокий кризис со времени их вступления на капиталистический путь развития. В США производство чугуна сократилось в период кризиса на 20%, потребление хлопка на 27%. В Великобритании больше всего пострадало судостроение, где объём производства упал на 26%. В Германии на 25% сократилось потребление чугуна; во Франции - на 13% выплавка чугуна и на столько же потребление хлопка; в России выплавка чугуна упала на 17%, выпуск хлопчатобумажных тканей - на 14%.

Новый экономический кризис 1866 года особенно остро протекал в Великобритании, но остальные страны затронул незначительно. Очередной мировой кризис начался в 1873 с Австрии и Германии. Это был самый продолжительный в истории капитализма кризис: он завершился в 1878, когда в орбиту его действия попала и Великобритания. Экономический кризис 1882 охватил в основном США и Францию; в период кризиса 1890 наибольшие хозяйственные потрясения наблюдались в Германии, США и Франции. Кризис 1900-1903 стал своеобразным рубежом между эпохой капитализма свободной конкуренции и эпохой империализма. Во время этого кризиса особенно пострадали США и Германия, в меньшей степени Великобритания и Франция. Тяжёлым было экономическое положение и России, где экономический кризис совпал с неурожаем.

Буржуазные идеологи надеялись, что с возникновением монополий капиталистических, планомерно организующих производство на своих предприятиях, экономические кризисы исчезнут или, по крайней мере, смягчатся. Но этого не произошло. Первый экономический кризис эпохи империализма - кризис 1907 был не менее разрушительным, чем предшествующие. Особенно сильно он затронул экономику США. В ст. "Марксизм и ревизионизм" В.И. Ленин писал, что кризис 1907 явился ярким доказательством того, что кризисы остались неизбежной составной частью капиталистического строя. Вместе с тем Ленин указывал, что в

эпоху империализма "изменились формы, последовательность, картина отдельных кризисов".

Экономический кризис 1920-1921 охватил преимущественно США и Великобританию. В 1929 разразился жесточайший мировой экономический кризис, который продолжался до середины 1933 и до основания потряс всю систему капитализма. Промышленное производство во время этого кризиса сократилось в США на 46%, в Великобритании на 24%, в Германии на 41%, во Франции на 32%. Курсы акций промышленных компаний упали в США на 87%, в Великобритании на 48%, в Германии на 64%, во Франции на 60%. Колоссальных размеров достигла безработица. По официальным данным, в 1933 в 32 капиталистических странах насчитывалось 30 млн. безработных, в том числе в США 14 млн. Мировой кризис 1929-1933 показал, что противоречие между общественным характером производства и частной формой присвоения результатов производства достигло такой остроты, когда капиталистическая экономика уже не может более или менее нормально функционировать.

Это обстоятельство требовало государственного вмешательства в экономику, использования методов государственного воздействия на стихийные процессы в капиталистическом хозяйстве с целью избежать потрясений, что ускорило перерастание монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм. Государственное долгосрочное программирование экономического роста, осуществляемое во многих капиталистических странах после 2-й мировой войны 1939-1945, а также оперативное антициклическое регулирование оказывали определенное стабилизирующее воздействие на развитие капиталистических стран. Однако, несмотря на это, черты экономического кризиса достаточно четко проявились в этот период в США, Великобритании, Канаде, ФРГ, Италии. В большинстве других капиталистических стран разрешение накопившихся противоречий расширенного капиталистического воспроизводства происходило в форме спадов экономической активности с резким падением темпов экономического роста при преимущественном свёртывании производства средств производства и замедлении накопления капитала. Наиболее часто в эти три десятилетия Экономические кризисы повторялись в США - в 1948-1949, 1953 - 1954, 1957-1958, 1960-1961, 1969-1971 и 1973-1975 - с падением промышленного производства соответственно на 17%, 9%, 13%, 7%, 8% и 13%.

Первый послевоенный мировой кризис начался в конце 1957 и продолжался до середины 1958. Он охватил США, Великобританию, Канаду, Бельгию, Нидерланды и некоторые другие капиталистические страны. Производство промышленной продукции в развитых капиталистических странах снизилось на 4%.

Армия безработных достигла почти 10 млн. чел. Относительно стабильное экономическое развитие ряда капиталистических стран в 50 - 60-х гг. способствовало появлению буржуазных и ревизионистских теорий, утверждающих, что существует якобы возможность бескризисного развития капитализма на путях совершенствования методов государственного регулирования хозяйственных процессов. Однако капиталистическая действительность вскоре опровергла эти

теории. В начале 70-х гг. в капиталистической системе возникла целая серия нарушений процесса воспроизводства, которые привели к развёртыванию очередного мирового экономического кризиса, начавшегося в США в конце 1973, а затем в 1974 и 1975 охватившего практически весь капиталистический мир. Этот кризис по широте охвата стран, продолжительности, глубине и разрушительной силе значительно превзошёл мировой кризис 1957-1958 и по ряду характеристик приблизился к кризису 1929-1933. За период кризиса промышленное производство сократилось в США, например, на 13%, в Японии на 20%, в ФРГ на 22%, в Великобритании на 10%, во Франции на 13%, в Италии на 14%. Курсы акций только за год - с декабря 1973 по декабрь 1974 - упали в США на 33%, в Японии на 17%, в ФРГ на 10%, в Великобритании на 56%, во Франции на 33%, в Италии на 28%. Число банкротств в 1974 по сравнению с 1973 выросло в США на 6%, в Японии на 42%, в ФРГ на 40%, в Великобритании на 47%, во Франции на 27%. К середине 1975 число полностью безработных в развитых капиталистических странах достигло 15 млн. чел. Кроме того, более 10 млн. были переведены на неполную рабочую неделю или временно уволены с предприятий. Повсеместно произошло падение реальных доходов трудящихся. Например, в США общая сумма реальных доходов трудящихся, которая в 1950-70 росла в среднем примерно на 3% в год, в период 1973-75 сократилась на 6%.

Особая глубина и продолжительность мирового экономического кризиса 1973-1975 объясняются тем, что он переплетался с сильнейшими инфляционными процессами во всех капиталистических странах, с валютным и энергетическим кризисами, обострением продовольственных и экологических проблем. Кризис 1973-1975 продемонстрировал ограниченность возможностей буржуазного государства регулировать стихийные экономические процессы, движение экономики по циклам. Неспособность правительств капиталистических стран предотвратить кризис и найти выход из него говорит о наступившем в 70-х гг. кризисе самого государственного антициклического регулирования. При существенно возросшем уровне обобществления производства, широкой и глубокой интернационализации хозяйственной жизни формы и методы антициклического регулирования, выработанные в первые годы после 2-й мировой войны, перестали быть эффективными в 70-х гг. Основное противоречие капитализма снова проявилось в острой форме.

В середине 70-х годов весь капиталистический мир был охвачен затяжным и глубоким циклическим кризисом перепроизводства, сопровождаемый специфическими процессами и явлениями. Кризис начал развиваться осенью 1973 года в США, Великобритании и ФРГ. В остальных странах он начался незначительно позже. Такая синхронность кризиса в послевоенный период наблюдалась впервые. Обусловлена она некоторыми новыми явлениями, которые появились в экономике капиталистических стран в 70-х годах, в первую очередь это схожесть технико-экономического уровня ведущих капиталистических стран. Кризис 1973-1975 годов был первым крупным послевоенным кризисом для Японии, ФРГ и ряда других стран. Важной особенностью кризиса 1973-1975 годов является то, что он переплетался со

множеством нециклических структурных кризисов. Это кризисы недостатка, а не перепроизводства. Они проявляются нехваткой топлива, сырья и продовольствия на мировом рынке, что влечет за собой значительное повышение цен. Особенно быстро росли цены на сырье и топливо в 1974 году. Этот рост вошел в историю под названием новой "революции цен".

Кризис 1973-1975 протекал в условиях мирового валютного кризиса, проявляющегося в резком снижении курса доллара, росте цен на золото и общей нестабильности международных торговых и финансовых отношений. Именно это кризис впервые характеризовался таким процессом, как слампфляция: одновременные спад промышленного производства и рост цен (инфляция). Экономические кризисы демонстрируют несоответствие производственных отношений буржуазного общества его производительным силам, обнаруживают преходящий характер капиталистического способа производства, который может развиваться только ценой периодического расточительства материальных и человеческих ресурсов. Они убеждают трудящихся в необходимости борьбы за новый общественный строй, свободный от кризисов, безработицы и эксплуатации, - за социализм.

1.3 Разделение кризисного процесса на стадии

Необходимое разделение кризисного процесса на различные стадии связана в первую очередь с тем, чтобы определить точку и время применения мероприятий по оказанию влияния на кризис, недопущению и преодолению кризиса. Кристек характеризует стадии кризисного процесса с точки зрения возможностей, потенциала преодоления кризиса и раннего оповещения о нем. Отдельные стадии кризисного процесса по Кристеку можно описать следующим образом:

1. Стадия: потенциальный кризис. Кризис предприятия как процесс находит свое начало в фазе потенциального, т.е. только возможного но еще не реального кризиса предприятия. И из-за отсутствия достоверных симптомов кризиса данное состояние предприятия характеризуется как квазинормальное, т.е. практически как состояние в котором постоянно находится предприятие, и оно дает время точку отсчета возникновения кризиса на предприятии.

2. Стадия: латентный/скрытый кризис. Эта фаза кризисного процесса характеризуется скрытым уже имеющимся или с большой вероятностью скоро начинающимся кризисом, воздействия которого не определяемы имеющимся в наличии у предприятия стандартным инструментарием. Но применение специальных методик раннего распознавания позволяет на этой стадии оказать активное воздействие на латентный кризис с помощью предупреждающих мероприятий. В общем на данной стадии имеющийся в наличии у предприятия потенциал преодоления кризиса как правило не используется в полном объеме. Основной упор здесь лежит в применении систем раннего оповещения/распознавания.

3. Стадия: острый преодолимый кризис. На этом этапе начинается непосредственное ощущение предприятием исходящего от кризиса негативного воздействия. Вместе с этим усиливается интенсивность реальных, против предприятия направленных

деструктивных воздействий, что вызывает резкую нехватку, давление времени, срочность/неотложность принятия решений. При дальнейшем уменьшении альтернативных вариантов действий из-за истощения имеющегося в наличии времени повышаются требования по нахождению действенных путей решений проблем (факторов преодоления кризиса). На этом этапе для преодоления кризиса требуется мобилизация все больших сил предприятия и истощаются полностью имеющиеся в наличии резервы по преодолению кризиса. На данной стадии еще есть возможность преодоления (обуздание) острого кризиса, т.к. имеющийся в наличии потенциал преодоления кризиса достаточен для того чтобы справиться с кризисом. Повышаются до предела требования к преодолению кризиса, и мероприятия по преодолению кризиса должны проявить свое действие на улучшение ситуации за очень незначительный промежуток времени, имеющийся в распоряжении.

4. Стадия: острый не преодолимый кризис. Если не удастся обуздать острый кризис, то предприятие вступает в последнюю стадию развития кризисного процесса, которая заканчивается ликвидацией предприятия. На этом этапе требования для преодоления кризиса значительно превышают имеющийся потенциал. Преодоление кризисного процесса не возможно, в особенности из-за отсутствия или неудачных мероприятий, действий, из-за экстремально сильного давления времени и из-за усиливающейся интенсивности направленных против предприятия деструктивных воздействий.

2. Экономические кризисы и их виды

2.1 Сущность экономических кризисов. Причины их возникновения

Кризис - это резкое нарушение существующего равновесия, вследствие нарастающих диспропорций экономических показателей. На этом промежутке возникает снижение совокупного спроса и, как следствие, избыточное предложение. Так как спрос сокращается, возникают проблемы с реализацией готовой продукции, и увеличивается безработица. Происходит сокращение всех экономических показателей. Все виды доходов, в том числе заработная плата, инвестиции, прибыль, а также цены начинают снижаться быстрыми темпами. Из-за парализованного капитала, хранившегося в виде нереализованного товара, возникает острый недостаток денежных средств для оплаты постоянных издержек, поэтому быстро растет плата за кредит - ставка ссудного процента. Курсы акций и облигаций, а также других ценных бумаг начинают снижаться, поэтому наступает волна банкротства и массового закрытия предприятий. Кризис завершается с наступлением депрессии. Поскольку производство товаров переходит границу, поставленную узкими рамками платёжеспособного спроса населения, экономический кризис приобретает характер всеобщего перепроизводства товаров и перенакопления капитала. Он завершает один капиталистический цикл и расчищает почву для следующего путём выправления нарушенных пропорций между накоплением капитала и потреблением, производством средств, производства и производством предметов потребления. Экономический кризис резко обостряет классовые противоречия, поскольку вся тяжесть приносимых ими бедствий падает главным образом на плечи трудящихся. Это вызывает усиление классовой борьбы, в ходе которой растет самосознание

рабочего класса, его организованность и сплочённость.

Так же экономические кризисы приводят к огромным хозяйственным потерям для общества, поскольку во время них простаивает значительная часть производственного аппарата, и теряют работу сотни тысяч и даже миллионы трудящихся. Сроки наступления, глубина и продолжительность экономического кризиса зависят, прежде всего, от степени нарушений основных пропорций воспроизводства во время экономических подъёмов. Но, кроме того, кризисы способны самогенерироваться, поскольку в ходе их происходит обычно падение покупательной способности трудящихся (из-за роста безработицы и сокращения рабочего времени), что ещё больше осложняет условия реализации товаров и препятствует восстановлению временного равновесия между накоплением капитала и потреблением.

Хотя причина экономических кризисов единая, каждый кризис имеет свои специфические черты, обусловленные конкретными историческими условиями, в которых он развивается. На их течении сказываются и особенности эпохи, и уровень развития капитализма, и весь комплекс экономических и политических факторов, действующих в той или иной стране в момент развёртывания кризиса.

2.2 Основные виды кризисов

Исходной категорией для понимания экономических кризисов является понятие экономического цикла. Экономический цикл можно определить как временной интервал между двумя качественно одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Экономические колебания представляют собой отклонения от стабильного состояния важнейших параметров экономики - объема производства, уровня цен, занятости населения и др.

Экономические циклы состоят из четырёх фаз:

I фаза кризиса;

II фаза решения (депрессии);

III фаза оживления;

IV фаза подъёма;

Фаза кризиса:

1. Реализация промышленных товаров начинает происходить с трудом, а значительная часть товаров вообще не реализуется.

2. Понижаются рыночные цены на товары.

3. Масса и норма прибыли фирм уменьшается.

4. Инвестиционная деятельность фирм останавливается по двум причинам:

1) Нарастивать производство товаров нет смысла, так как произведенные ранее товары еще не реализованы.

2) Уменьшается масса прибыли фирм, а, следовательно, сокращаются финансовые возможности фирм для расширения производства.

5. Фирмы перестают возвращать кредиты, да и вообще начинается кризис платежей. В результате начинаются массовые банкротства фирм и банков, а ставка процентов за кредиты становится очень высокой, подымаясь с 10-15% до 30-50% годовых. И даже под эту высокую ставку процента банки выдают кредиты только тем, кому они

доверяют.

6. Существенно увеличивается безработица.
7. Заметно понижается уровень жизни большинства граждан страны.
8. Объёмы производства валового национального продукта резко падают.
9. Начинается хронический простой производственных мощностей (до 60-70%).

Наконец, экономический кризис доходит до своей нижней точки, на котором объёмы производства валового национального производства и рыночные цены не уменьшаются и безработица не увеличивается. Начинается стагнация (рецессия), когда производство останавливается.

Фаза решения (депрессии):

Рыночная экономика самостоятельно выходит из кризиса. Фирмы любыми способами пытаются получить хоть какую-то прибыль за их продукцию. И тогда фирмы начинают коренную микроперестройку, чтобы уменьшить издержки производства и получить среднюю прибыль при этих низких ценах. Для этого фирмы мобилизуют все имеющиеся у них финансовые ресурсы, под любой процент берут кредиты у коммерческих банков и начинают выпускать продукцию, пользующуюся спросом на рынке, при этом фирмы отказываются от выпуска убыточных видов продукции. То есть коренным образом изменяется структура производства этих фирм, но для всего этого им надо обновлять свой основной капитал. Поэтому начинаются инвестиционная деятельность фирм, начинает увеличиваться спрос на инвестиционные товары, и по технологической цепочке начинает расширяться производство в других фирмах, а, значит, увеличивается спрос и рыночная экономика постепенно выходит из фазы депрессии и начинается третья фаза - фаза оживления. Кроме того, кризис очищает рыночную экономику от всех слабых фирм, которые и в нормальное время были не очень прибыльными.

Фаза оживления:

Её характерной чертой является массовое обновление основного капитала. Эта фаза продолжает действовать до тех пор, пока не будет достигнут докризисный уровень производства валового национального продукта. А когда начинается массовое обновление основного капитала и существенное расширение производства, фаза оживления переходит в фазу подъема.

Фаза подъема:

1. Возрастают темпы экономического роста и увеличиваются объёмы производства валового национального продукта.
2. Торговля идет бойко и рыночные цены на многие товары повышаются.
3. Повышается масса и норма прибыли фирм.
4. Рыночная экономика постепенно приходит к полной занятости всех имеющихся производственных мощностей.
5. Заработная плата начинает расти.
6. В силу обновления основного капитала повышается производительность труда и на этой общей основе повышается и оплата труда.
7. Уменьшается количество безработных.

По критерию продолжительности в экономической литературе различают три типа

экономических циклов: большие (длинные волны) - 45-60 лет; средние - 7-13 лет; малые (короткие) - 3-4 года.

Материальной основой малых циклов является массовое обновление товаров длительного пользования. В малых циклах кризис является толчком к модернизации и техническому улучшению производства, а, следовательно, к расширению рынка. Средние (промышленные) циклы связаны с изменением спроса на оборудование и сооружения, а сам спрос, его величина и направление зависят, в свою очередь, от внедрения новых технических и технологических достижений, которое осуществляется обычно за 7-13 лет. Материальной основой средних циклов является массовое обновление основного капитала, в результате чего производство совершенствуется. Однако на каком-то этапе дальнейшее совершенствование производства становится невозможным, на смену старой технической системе приходит иная система, совершенствование которой происходит за несколько средних циклов. Эта техническая система также исчерпывает себя, и наступает новый технологический способ производства, протяженность которого соответствует большому экономическому циклу (длинной волне). В больших циклах кризисные процессы требуют внедрения базовых нововведений. Это стимулирует не только рост производства, но и структурную перестройку всей экономики и механизма ее функционирования. Следовательно, большие циклы характеризуются не только расширением рынка, но и созданием новых рынков.

Общепризнано, что между всеми типами экономических циклов существует взаимосвязь. Длинные волны вбирают в себя более короткие циклы. Каждый длинный цикл формируется, прежде всего, в результате взаимодействия научно-технического прогресса с одной стороны и всей системой хозяйства с другой стороны.

И малые, и большие циклы в экономике развитых стран движутся относительно синхронно, образуя мировые циклы. Малые циклы являются органической частью больших циклов. Если они возникли на понижательной фазе больших циклов, то они характеризуются глубиной кризиса, длительностью депрессии, слабостью подъема. Для повышательной фазы больших циклов характерны малые циклы с сильными подъемами и слабыми депрессиями.

Экономический кризис является одной из фаз цикла, и он тоже может быть классифицирован по нескольким признакам:

1) По характеру нарушения пропорций воспроизводства выделяются два вида:
I Кризис перепроизводства товаров, - выпуск излишнего количества полезных вещей, не находящих сбыта.

II Кризис недопроизводства товаров - острая их нехватка для удовлетворения платежеспособного спроса населения.

В дальнейшем они будут более подробно рассмотрены.

2) По масштабам нарушения равновесия в хозяйственных системах кризисы принято разделять на общие (кризисы, охватывающие всё национальное хозяйство) и частичные (кризисы, охватывающие какую-либо одну сферу или отрасль экономики).

Так, финансовый кризис - глубокое расстройство государственных финансов. Оно проявляется в постоянных бюджетных дефицитах (когда расходы государства значительно превышают его доходы). Крайним проявлением финансового кризиса является неплатежеспособность государства по иностранным займам. Например, во время мирового экономического кризиса 1929 - 1933г. г. прекратили платежи по внешним займам Великобритания, Франция, Германия, Италия. А США в 1931г. на год отсрочили все платежи по внешним долгам.

Денежно-кредитный кризис - потрясение денежно-кредитной системы. Происходит резкое сокращение банковских кредитов, массовое изъятие вкладов и крах банков, погоня населения и предпринимателей за наличными деньгами, падение курсов акций и облигаций, а также нормы банковского процента.

Валютный кризис выражается в обесценении валюты отдельных стран (нехватка иностранных "твердых" валют, истощение валютных резервов в банках, падение валютных курсов).

Биржевой кризис - резкое снижение курсов ценных бумаг, значительное сокращение их эмиссий, глубокие спады в деятельности фондовой биржи.

Аграрный кризис - это резкое ухудшение сбыта сельскохозяйственной продукции (падение цен на сельскохозяйственную продукцию).

Структурный кризис обусловлен нарушением нормальных соотношений между отраслями производства (однбоким развитием одним отраслей в ущерб другим, ухудшением положения в отдельных видах производства). Например, в середине 70-х годов возникли большие трудности в обеспечении западных стран сырьем и энергоносителями.

3) По регулярности нарушения равновесия в экономике кризисы делят на:

Ш Периодические кризисы повторяются регулярно через какие-то промежутки времени.

Ш Промежуточные не дают начала полного делового цикла и прерываются на каком-то этапе; являются менее глубокими и менее продолжительными.

Нерегулярные кризисы имеют свои особые причины возникновения.

Экономические кризисы имеют две стороны. Одна из них - разрушительная. Она связана с решительным устранением сложившихся ненормальных пропорций в хозяйстве. Нередко большие излишки товаров варварски уничтожались.

Другая сторона - оздоровительная. Она неизбежна, поскольку во время депрессии падение цен делает производство невыгодным: оно не дает обычной, средней прибыли. Выходу из этого тупика помогает обновление основного капитала (машин, оборудования). Это позволяет удешевить изготовление продукции, сделать ее в достаточной степени прибыльной. В итоге кризис очищает рыночную экономику от всех слабых фирм.

Первым видом экономических кризисов являются кризисы перепроизводства.

Сущность экономических кризисов перепроизводства заключается в том, что нарушается основное рыночное равновесие между спросом и предложением.

Предложение выходит за рамки спроса, и, если это происходит в ощутимых размерах, то начинается экономический кризис перепроизводства товаров.

Можно выделить несколько теорий, согласно которым появляются экономические кризисы перепроизводства:

1. По Марксу - закон прибавочной стоимости. Его действие объясняется следующим образом: фирмы стремятся получить большую массу и норму прибыли, для этого они стараются расширять и совершенствовать производство и выпускать всё больше продукции. Тогда фирмы получают большую массу прибыли не только за счет повышения рыночных цен на свою продукцию, но и за счет увеличения количества производимых и реализуемых единиц продукции, а каждая единица продукции приносит фирмам какую-то маленькую массу прибыли. И тогда чем больше производится количество единиц продукции, тем большую массу прибыли получают фирмы. Это и есть способ заработать большую массу прибыли за счет оборота, даже когда рыночные цены и издержки производства неизменны. Но, увеличивая производство продукции с целью получения большей массы прибыли, фирмы не очень оглядываются на спрос на свою продукцию. Спрос есть, поэтому фирмы хотят снять сливки с этой хорошей экономической конъюнктуры и наращивают производство, а реализация этой продукции имеет довольно сложную структуру: крупно - , средне - , мелкооптовую и розничную торговлю. И вот в розничной торговле уже начинаются заминки в реализации продукции, но оптовая сеть пока об этом ещё не знает и продолжает закупать продукцию у фирм. И вот, наконец, спросовые ограничения на производимую продукцию становятся понятными для всех форм бизнеса, но уже поздно, так как предложение товаров вышло за пределы спроса, и начался экономический кризис перепроизводства.

2. Монетарная теория кризисов. Суть этой теории заключается в том, что, когда экономическая конъюнктура хорошая и торговля идет хорошо, денежный поток, направляемый в рыночную экономику, растёт. Другими словами предложение денег для рыночной экономики со стороны центрального банка, коммерческих банков и фондовой биржи увеличивается, то есть увеличивается денежная масса, функционирующая в рыночной экономике. В результате кредит становится дешевле, фирмы такой кредит берут охотно для расширения производства, а денежный поток увеличивается. Коммерческим банкам надо повысить ставку процента за кредиты, так как экономические темпы выходят за пределы оптимального, и тем самым сократить предложение денег для рыночной экономики. Но каждому коммерческому банку в отдельности трудно узнать, когда ему надо сделать паузу, а денежный поток продолжает увеличиваться, и тогда предложение выходит за пределы спроса и начинается кризис перепроизводства.

3. Теория недопотребления или теория чрезмерных сбережений. Суть этой теории в том, что по каким-то причинам домашние хозяйства начинают больше сберегать своих доходов по сравнению с тем, сколько они сберегали раньше. Т.е. под действием каких-то слухов, например, что скоро курс рубля поднимется до небывалых высот, население страны начинает стремительно "прятать деньги под подушку". И тогда какая-то часть произведенного в данном году валового национального продукта не будет реализована. Чрезмерное сбережение может происходить и вследствие экономической нестабильности в обществе. В итоге предложение выходит за

пределы спроса и начинается кризис перепроизводства.

4. Теория перенакопления основного капитала. Когда в рыночной экономике хорошая экономическая конъюнктура, фирмы начинают капитализировать всё большую часть своей прибыли для увеличения и обновления основного капитала. Иными словами, предприниматели стремятся как можно быстрее увеличить масштабы производства, закупают новое оборудование и нанимают более квалифицированных и, соответственно, более дорогостоящих специалистов. Они иногда даже создают резервные производственные мощности, предполагая, что такая экономическая конъюнктура будет длиться долго. А в результате накапливается избыточный основной капитал, и, когда экономическая конъюнктура ухудшается, спрос на товары резко падает и инвестиционная деятельность фирм замедляется. Приходится сокращать персонал, а оставшихся на рабочих местах эксплуатировать "по полной программе". В результате увеличивается безработица, падает спрос на потребительские товары и в экономике начинается кризис перепроизводства.

Кризис перепроизводства и механизмы выхода из него можно рассмотреть на примере "Великой депрессии". До начала 30-х годов среди западных экономистов господствовала мысль о том, что экономические спады (кризисы) объясняются случайными причинами, что механизм рыночного саморегулирования, в принципе, обеспечивает соответствие между совокупным спросом и предложением. Значит, этот механизм обеспечивает и автоматический выход экономики из кризиса, и следующее её возвышение на базе обновления основного капитала и ликвидации нерентабельных предприятий. Это происходит следующим образом. Морально устаревшее оборудование в условиях кризиса не в состоянии обеспечить устойчивый рост производства и не может принести предпринимателю прибыль. Следовательно, предприниматель терпит убытки. Для того чтобы его бизнес не потерпел полную неудачу, он стремится любыми способами получить хоть какую-то прибыль за свою продукцию. И тогда он начинает коренную перестройку своего предприятия, чтобы уменьшить издержки производства и получить прибыль. Предприниматель мобилизует все имеющиеся у него ресурсы, под любой процент берет кредиты у коммерческих банков и начинает выпускать продукцию, пользующуюся большим спросом на рынке, при этом отказываясь от выпуска убыточных видов продукции. То есть коренным образом изменяется структура производства его фирмы. Но для всего этого ему надо обновлять свой основной капитал. По технологической цепочке начинает расширяться производство в других фирмах, а, значит, увеличивается спрос и рыночная экономика постепенно выходит из фазы депрессии. Отсюда делался вывод про нежелательность, и даже вред государственного вмешательства в экономическую жизнь. Однако глубокий кризис и затяжная депрессия 30-х годов в корне противоречили этой теории. Стало очевидным, что механизм рыночного саморегулирования не справляется со своими функциями, не обеспечивает автоматический выход из кризиса, что и потребовало перехода к активному государственному регулированию экономики.

Теория государственного регулирования рыночной экономики была, как известно,

построена Джоном Мейнардом Кейнсом и его последователями. Кейнс сделал вывод о том, что выход из глубокого кризиса, увеличение объёмов производства и уровня занятости невозможны без активного участия государства, которое должно не только стимулировать снижение дисконтной нормы коммерческих банков (процента), но и осуществлять масштабные государственные закупки с целью увеличения платежеспособного совокупного спроса. Кроме того, государство должно выплачивать социальные пособия безработным, людям преклонного возраста и другим неработоспособным членам общества с целью не допустить социального взрыва. Государство должно обеспечивать полную занятость населения и высокий рост производства. Наиболее дальновидные государственные деятели западных стран приходят к принципиальному выводу о том, что рыночный механизм должен быть дополненным механизмом прямого государственного регулирования экономики.

В первой четверти 20 века США были в числе ведущих государств мира и наиболее благополучной в экономическом отношении страной. С переходом промышленного капитализма к монополистическому центр мирового экономического развития переместился из Европы в Северную Америку. США развивались быстрее всех и производили больше всех. Их доля в мировом производстве постоянно увеличивалась. Еще сильнее позиции США укрепились после первой мировой войны, в частности за счет значительных прибылей от поставок странам Антанты вооружения и боеприпасов. Быстро росло промышленное производство, интенсивно расширялся основной капитал, увеличивался экспорт. Экономические успехи послужили причинами рождению теории вечного процветания этого государства. Как потом выяснилось, это была "великая иллюзия". В 1929г. разразился мировой экономический кризис, который продолжался до 1933г. включительно и сильнее всех поразил именно США.

Следующим видом экономических кризисов является кризис недопроизводства. Кризис недопроизводства товаров - острая нехватка товаров для удовлетворения платежеспособного спроса населения. Кризисы недопроизводства вызываются следующими причинами:

1. Экономическими. Сырьевой и продовольственный кризисы 70-х годов нарушили пропорции воспроизводства в западных странах.
2. Природными. Это засухи, наводнения, неурожай.
3. Социальными. Это войны и недостатки планирования в административно-командной экономике. Например, СССР в период своего существования полностью монополизировал экономику и базировал ее на постоянном дефиците средств производства для гражданских отраслей хозяйства и предметов потребления. Замедленный рост количества предметов потребления на протяжении шести десятилетий привел к тому, что они стали составлять только 25% во всей продукции промышленности, а остальная доля приходилась на военную продукцию (в высокоразвитых странах предметы потребления составляют 35-45% объема производства). Экономическая политика была направлена на усиление материального стимулирования работников и социальных выплат населению. В

1990г. рост денежной массы в обществе в шесть раз обгонял увеличение внутреннего национального продукта.

Более подробно кризис недопроизводства и механизмы выхода из него можно рассмотреть на примере мирового энергетического кризиса.

Стабильность нефтяного рынка, практически неколебимая на протяжении десятилетий, заметно дрогнула в феврале 1971 года, когда государства Персидского залива впервые добились в рамках соглашения ОПЕК с нефтедобывающими компаниями существенного повышения цен на нефть.

Примечание - ОПЕК - это международная межправительственная организация (также называемая картель), созданная нефтедобывающими державами в целях стабилизации цен на нефть.

Страны - лидеры быстрее прочих оправились от болезненного удара. Важнее здесь другое: нефтяной шок вызвал, прежде всего, именно в зрелом рыночном хозяйстве этих стран становление и развитие новых макроэкономических тенденций, приведших в свою очередь к большим и прогрессивным структурным переменам во всей мировой экономике. Так называемое постиндустриальное развитие стало прямым результатом этих перемен. Взрывная экспансия информационных технологий оказалась бы немыслимой без стратегической передислокации мировых инвестиционных ресурсов в пользу наименее энергоемких направлений и объектов инвестирования.

Примечание - Экономической экспансией называется насильственное или ненасильственное распространение сфер влияния в области экономики.

Иначе говоря, современная постиндустриальная экономика во многом оказывается порождением энергетического кризиса 70-х годов, ударившего, прежде всего, по традиционным энергоемким отраслям промышленности и сделавшего более эффективными вложения в развитие новых, менее затратных отраслей. Что же касается "старых" отраслей, то здесь кризис стимулировал разработку и внедрение энергосберегающих технологий в невиданных доселе масштабах. Еще одним следствием нефтяного кризиса 70-х годов стал постепенный отказ некоторых развитых стран Запада от стратегического импорта жидкого топлива за счет развития собственной импортозамещающей нефтедобычи. Углеводородные ресурсы шельфа Северного моря большей частью были разведаны еще до кризиса, однако промышленная их эксплуатация стала целесообразной лишь в новых экономических условиях, чем не замедлили воспользоваться нефтяники Британии и Норвегии, обеспечив своим странам энергетическую независимость. В других развитых странах Европы топливный кризис вызвал реструктуризацию их энергетических балансов. Так, в Дании и Голландии опережающими темпами росло потребление природного газа, добываемого на прибрежном шельфе этих стран, а в производстве электричества росла доля ветроэнергетических мощностей.

Для менее развитых стран, не располагающих своей нефтью, последствия кризиса оказались более тяжелыми. Они закупали топливо по новым ценам и вынуждены были обращаться к внешним источникам финансирования. Пострадали и бывшие страны-продавцы. Поскольку основу экспорта этих стран составляет нефть, а после

поднятия цен и введения эмбарго уровень продажи нефти упал, то экспортные возможности этих государств резко упали.

Хотя в течение последних трех десятилетий цены на жидкое топливо не только росли, но и снижались, время от времени, уровень их с тех пор так и не приблизился к докризисному, неизменно превышая его во много раз. Поэтому позволительно считать, что нефтяной шок 1973 года в свое время оказал многомерное революционное воздействие на мировое и, в частности, на советское народное хозяйство. Развитые страны перешли к политике энергосбережения, которая по истечении 25 лет дала результаты: снижение энергоемкости валового продукта на 20 - 30% от уровня начала 70-х годов. В этих странах считается и сейчас, что предел в энергосбережении не достигнут, а задача по эффективному использованию энергоресурсов является долгосрочной. Видно, что в 8-летней программе энергосбережения РФ, заложены примерно те же темпы, достигнутые развитыми странами в свое время.

Список литературы

* Экономический цикл: кризис, депрессия, оживление // 2dip - студенческий справочник. URL:

https://2dip.su/теория/экономика_и_экономическая_теория/теория_экономической_депрессии/экономический_цикл_кризис_депрессия_оживление/